www.agropalsc.com
Tu Garantía en el Campo

AGROPAL
GRUPO ALIMENTARIO

CIRCULAR INFORMATIVA - Dep. Legal P-292/00 - BOLETÍN 42 **Nº 127** FEBRERO 2013

AGROPAL y NUTECAL trabajarán juntas para defender los intereses de los agricultores y ganaderos de Castilla y León

Como bien sabéis nos encontramos en un entorno de crisis, con una gran volatilidad de precios y en un mercado cada vez más globalizado. En esta situación, trabajar juntos para conseguir mayor dimensión se convierte en el factor clave para aumentar nuestra capacidad de negociación y poder afrontar la transformación de nuestras producciones, garantizando así su futuro.

NUTECAL es una cooperativa muy importante, resultante de la fusión de las cooperativas TEO, CALPORC y NUTECAL. Tiene una amplia trayectoria en el sector agrícola y ganadero y una actividad muy diversificada que va desde la comercialización de cereales, maíz, leche y quesos, pasando por la nutrición animal y los suministros agrícolas y ganaderos.

Además NUTECAL, que cuenta con cerca de 4.000 socios, y desarrolla su actividad en las provincias de Zamora, León, Salamanca, Valladolid y Ávila, facturó en 2011 67 millones de euros. Eso supondrá que trabajando junto con AGROPAL seremos UNA DE LAS MAYORES COOPERATIVAS DE ESPAÑA.

El trabajo conjunto de AGROPAL y NUTECAL reforzará la principal función de ambas cooperativas, que es la de aportar los máximos beneficios a los socios y garantizar el futuro de sus explotaciones. Se trata de un proyecto de ámbito regional y de futuro basado en la cooperación y el respeto a los intereses individuales de cada cooperativa y de cada socio. Un proyecto que busca aprovechar las sinergias de las dos cooperativas cuyo objetivo final es el desarrollo de la actividad en las zonas rurales a las que está vinculada la actividad agrícola y ganadera, creando riqueza y garantizando el futuro de los socios y sus familias.

Desde AGROPAL entendemos que este tipo de acuerdos entre cooperativas, con las que compartimos los mismos fines e intereses, es fundamental para que el sector agrícola y ganadero sea sostenible y tenga un mejor futuro en el nuevo mundo global que nos toca vivir.

Todos estos acuerdos demuestran la firme convicción de AGROPAL Grupo Alimentario de que sólo en la cooperación está el camino para defender a los socios de la inestabilidad y las fluctuaciones de los mercados; que los socios tengan futuro y que puedan dormir tranquilos sabiendo que la cooperativa está defendiendo sus intereses.

Visita socios Nutecal a las instalaciones de Agropal

La razón de ser de Agropal es aportar a los socios los máximos beneficios en todos los sentidos y de forma duradera

Abonado de alfafa

Las lluvias de invierno hacen que el potencial productivo para esta primavera mejore sustancialmente respecto al año anterior por lo que, dados los niveles actuales de precios, proponemos abonar la alfalfa de manera adecuada con el fertilizante AGROMEZ 4-20-20-0,5B o bien si no se desea incluir una pequeña aportación de nitrógeno con el O-20-20.

Abonado de remolacha y patatas

Para la fertilización de remolacha y/o patatas proponemos utilizar las fórmulas que aplicamos tradicionalmente en la cooperativa:

AGROMEZ 9.23.23.2,5 MgO

AGROMEZ 9.23.30

AGROMEZ 10.26.26

AGROMEZ (E) 21.10.10

AGROMEZ 8.15.15

Las cantidades a aportar lógicamente dependerán de las expectativas de producción y de la fórmula elegida.

ABONOS DE MEZCLA A AGROPAL: ABONOS DE CONFIANZA

La unidad fertilizante efectiva más barata - El abono más rentable para el agricultor

Fertilización del maíz

El maíz es uno de los cultivos más importantes en nuestros regadíos y en los precios actuales debemos hacer un buen abonado. Como fórmulas para abonar el maíz proponemos las siguientes:

FERTEO 8.15.15

FERTEO 12.23.23

FERTEO 14.14.22 1MgO

FERTEO 10.26.26

Otras opciones para aportar gran parte del nitrógeno en fondo son:

FERTEO 24.14.14 6SO_3

FERTEO 26.10.10 14SO_3

FERTEO (E) 21.10.10

FERTEO (E) 23.8.7

FERTEO 30.6.6.18SO_3

Los socios tienen muchas opciones de fertilización con las que pueden ahorrar mucho dinero y trabajo al tener que mover menos kilos.

Como fertilizantes nitrogenados para el maíz además del NAC 27 se pueden utilizar otros productos con un importante contenido en nitrógeno ureico.

Urea 46%: es el fertilizante nitrogenado con más alto contenido en nitrógeno, pero tiene el inconveniente de las elevadas pérdidas por volatilización.

Para evitar las pérdidas por volatilización y en algunos casos incorporar el azufre necesario para el cultivo, existen las siguientes opciones:

FERTEO	34 N 28 SO_3
FERTEO	40 N 12 SO_3
Sulfamid	40 N 14 SO_3
Nitramid	34 N 10,6 CaO
Ureatec 46	46N con inhibidor de la ureasa

Tanto por razones económicas como por la necesidad de cubrir las necesidades de azufre del cultivo, en nuestra opinión lo mejor es utilizar las fórmulas propuestas que contienen azufre.

Con la nueva planta de mezcla de Amusco Agropal incrementa un 46% las ventas de abonos en los primeros seis meses de campaña.

ÍNDICE

AGROPAL y NUTECAL trabajarán juntos en Castilla y León 1
Abonado de alfalfa 2
Abonado de remolacha y patatas 2
Fertilización del maíz 2
¿Cómo rentabilizar lo máximo la aportación de fertilizantes? 3
Porque AGROPAL, incorpora azufre en sus fertilizantes 5
Sembrar alfalfa: un cultivo rentable de presente y con mucho futuro 7
Gasóleo Agropal 9
Seguros generales 10
Seguros en explotaciones agrícolas y ganadera: los que hay que tener 11
Seguros agrarios 11
Entrevista: Carmen Guardo 13
Programa de tratamientos herbicidas y malas hierbas 16
Necesidad de los campos de ensayo 19
Ser buenos profesionales siempre merece la pena 22
Visita a Agropal del Ministerio de Agricultura 22
Cambios en la solicitud única de la PAC 2013 23
Conservación de forrajes. Ensilado 25
Toxemia de gestación 27
La leche de cabra está de moda / Actualidad del caprino de leche 29
Leche: concesión de ayuda adicional de 31 millones de euros 31
Leche Cerrato incrementa sus ventas un 30% 31
Quesos Cerrato en París 33
Quesos Cerrato incrementa sus explotaciones en un 85% 33
Quesos Cerrato obtiene tres medallas en el Certamen Internacional WCA 33
Entrevista: Jesús Calvo 35
Entrevista: Luis Segovia 37
Entrevista: Jesús Rodrigo Gil 39
Visita nuestras instalaciones 40
Lechazos Cereaduey 40
Se subasta una máquina abonadora, marca rimasa 40
La Cámara de Comercia entrega a Cereaduey el premio Nueva Empresa 41
Cereaduey recoge 2.500 kgs. de alimentos para Banco de Alimentos de Palencia 41
Asesoramiento en Agropal 42
Teléfono gratuito 900 103 166 43

¿Cómo rentabilizar lo máximo la aportación de fertilizantes?

La situación general de precios de nuestras principales producciones: cereales, alfalfa, maíz, girasol,… hace que en esta campaña sea del máximo interés optimizar la aplicación de fertilizantes para conseguir el mayor rendimiento de nuestros cultivos.

ABONADO DE CEREALES DE INVIERNO:

Tanto si no se abonó en sementera, como si se aportaron dosis bajas de abonado de fondo, nuestra recomendación es que la fertilización de cobertera se realice con fórmulas de alto contenido en nitrógeno que incluyan además fósforo y potasio ya en menores cantidades, pero muy útiles desde el punto de vista de la eficiencia en la fertilización.

TIPOS DE ABONOS DE UNA APORTACIÓN:

– **Mezclas AGROMEZ Y FERTEO altas en nitrógeno:**

Los abonos de mezcla elaborados en la cooperativa son los que nos merecen una mayor confianza, están adaptados a las necesidades específicas de los cultivos y suelos de cada zona y suponen un importante ahorro para el agricultor ya que siempre representan la unidad fertilizante efectiva más barata. Representan la mejor relación CALIDAD/PRECIO/RESULTADOS.

– **ACTYVA:**

Son abonos de muy alta calidad fabricados por el primer productor mundial: YARA con una proporción de nitrógeno nítrico del 39% y 61% nitrógeno amoniacal siendo muy importante destacar su contenido en polifosfatos que se incorporan más fácilmente al suelo y que mantienen una buena relación calidad/precio.

– **ENTEC:**

Son abonos de muy alta calidad fabricados actualmente por EUROCHEM (antes K+S) que incorporan el inhibidor de la nitrificación DMPP que ralentiza el paso del nitrógeno amoniacal a nítrico favoreciendo la asimilación del nitrógeno por la planta de un modo más prolongado. Estos fertilizantes mantienen una buena relación calidad/precio.

NO APORTAR en cereales de invierno abonos con alta proporción de nitrógeno ureico (baja eficacia y elevadas pérdidas por volatilización) y con un alto porcentaje del fósforo no soluble en agua o citrato.

ABONOS NITROGENADOS:

Si la fertilización en sementera se realizó a dosis normales, nuestra recomendación es que el abonado de cobertera se limite a la aportación de nitrógeno. Incluimos a continuación una breve relación de los principales fertilizantes nitrogenados:

– **NAC 27**: Nitrato amónico cálcico del 27% con nitrógeno nítrico (de acción más rápida) y amoniacal (de acción más lenta) al 50%.

– **NSA 26**: Nitrosulfato amónico 26 UF de las cuales 6,5 son de nitrógeno nítrico y 19,5 de nitrógeno amoniacal y un alto contenido en azufre.

– **AGROMEZ N+S 26:** NUEVO fertilizante de mezcla elaborado por Agropal con 26 UF de las cuales 8,75 son de nitrógeno nítrico de acción más rápida y 17,25 de nitrógeno amoniacal de acción más lenta y con un alto contenido en azufre.

– **NITRAPAK 26**: Fertilizante compactado con 26 UF de nitrógeno total de las cuales 16,8 son de nitrógeno amoniacal, 9,2 de nitrógeno ureico y 48% de SO_3 (azufre).

– **Sulfato amónico 21**: Sulfato amónico con un 21% de nitrógeno amoniacal y 60% de SO_3 azufre. Es un fertilizante que recomendamos utilizar mezclado con otros fertilizantes nitrogenados, pero en ningún caso en solitario, ya que no cubre de manera eficaz todas las necesidades de los cultivos.

– **Urea 46**: La urea es el fertilizantes con más alto contenido en nitrógeno en forma de nitrógeno ureico que tiene el inconveniente de no actuar con eficacia a bajas temperaturas y tener elevadas pérdidas por volatilización, 30%-50%, según las circunstancias climáticas. Es muy interesante en cultivos de primavera verano.

Recientemente están apareciendo fertilizantes con alto contenido en urea que tratan de reducir las pérdidas por volatilización mediante diferentes recubrimientos: Sulfamid, Nitramid, Ureatec, etc.. que iremos probando en diferentes épocas para evaluar su eficacia.

Pide a tu técnico o en tu almacén el fertilizante que mejor se adapte a tu explotación y cultivo

La mejor eficacia
contra hoja ancha
image
y amapola resistente
RÁPIDA ACTIVIDAD HERBICIDA
BAJA DOSIS DE EMPLEO
EXCELENTE CONTROL DE MALAS HIERBAS, INCLUIDAS LAS MÁS RESISTENTES
IDEAL PARA MEZCLAS CON ANTIGRAMÍNICOS
Nufarm

Porque AGROPAL incorpora azufre en sus fertilizantes

Al azufre, hasta hace muy poco tiempo, no se le ha prestado la suficiente atención.

A pesar de ser requerido por las plantas, en cantidades parecidas a las de fósforo o magnesio, no se le consideraba un macroelemento pero, es tan importante como el nitrógeno en la determinación de la cantidad y calidad de la biomasa de un cultivo.

Por todo ello, es un elemento nutritivo que debemos tener en cuenta para conseguir buenas producciones en nuestros cultivos.

Dentro de la planta interviene en:

- La síntesis de vitaminas (B, tiotina, tiamina …).
- La síntesis de proteínas.
- La síntesis de enzimas potenciadoras del crecimiento.
- En la formación de lípidos, de clorofila, del protoplasma celular y de las enzimas necesarias para los procesos vitales.
- En la síntesis de azúcares y almidón.
- Aumenta en el cultivo la resistencia al frío, la tolerancia a la sequía y control de ciertos patógenos de suelo.
- Mejora la calidad de todos los cultivos especialmente de cereales, forrajes, oleaginosas y hortalizas.

Es más necesario sobre todo en suelos:

- Calizos.
- Con bajo contenido en mat. orgánica(tan comunes en nuestras zonas)
- Escasa mineralización o textura arenosa
- Al igual que en los cultivos de colza, leguminosas y hortícolas….
- Además en todos los suelos aumenta la tasa de descomposición de los residuos vegetales y abono verde.

CAUSAS DE LA MENOR DISPONIBILIDAD DEL AZUFRE EN EL SUELO PARA LA PLANTA:

1) El incremento en el uso de fertilizantes más puros, cuyos contenidos de azufre son sólo trazas, ejemplo los complejos.

2) Incrementos de las producciones de todos los cultivos.

3) Reducción de emisiones de óxidos de azufre (p.e. los combustibles más limpios) debido al control en la contaminación ambiental.

4) Disminución en el uso de abonos orgánicos.

5) Inmovilización del azufre en la materia orgánica acumulada en sistemas de mínimo laboreo. Estos sistemas de labranza tienden a conservar la materia orgánica del suelo y por lo tanto la liberación de azufre inorgánico asimilable para las plantas disminuye, aunque aumenta el azufre total del suelo. **SÍNTOMAS DE LA DEFICIENCIA DE AZUFRE EN LAS PLANTAS.**

6) Reacción ácida moviliza fósforo y potasio.

- El comportamiento del azufre en las plantas es similar al nitrógeno y su carencia se muestra de forma muy parecida: las hojas tornan a un amarillo pálido.

  En el azufre las hojas más jóvenes son las que generalmente se amarillean y las hojas viejas se mantienen verdes, mientras que en el nitrógeno es justo lo opuesto, las hojas jóvenes se mantienen verdes y las viejas se tornan amarillas.

  De cualquier manera, el azufre es de menor movilidad que el nitrógeno.

  Son frecuentes también otros síntomas a esta carencia de azufre: plantas caídas con tallos cortos y escasos.

Deficiencias de azufre en el maíz (margen derecho)

Deficiencias de azufre en el trigo

Todos estos síntomas que describimos no desaparecen con la aplicación de nitrógeno.

Y son muy visibles, casi todos los años en el cultivo cereal, en los meses de febrero a mayo, en todas las zonas.

En leguminosas además disminuye la nodulación, no sólo respecto de la cantidad de nódulos, sino su tamaño, peso fresco y seco de los mismos: esto permite confirmar que el proceso de fijación del nitrógeno atmosférico, es mayor en plantas que crecen con suficiente azufre.

NECESIDADES DE LOS CULTIVOS

Los cultivos varían considerablemente en sus requerimientos de azufre.

La colza es una planta que requiere grandes cantidades de azufre.

En cereal y en zonas frías como las nuestras, es muy necesario la aplicación de azufre: ya sea con la aportación nitrogenada y/o abono de fondo, o de una aportación con fórmulas que tengan azufre, como muchos abonos de mezcla de Agropal.

Tu cultivo necesita azufre, por tanto aplica abonos con azufre en cobertera.

ES DIÁGORA
Éxito en cualquier terreno
Leila
MÁS VALOR
ES NAUTIC
Alto Oleico
El alto oleico de mayor potencial
EURALIS
SEMILLAS

Sembrar alfalfa: un cultivo rentable de presente y con mucho futuro

La alfalfa es un cultivo tradicional tanto en regadío como en secano.

Es un cultivo de alta rentabilidad y para conseguirla debemos realizar las operaciones necesarias y en tiempo adecuado:

1.- A la hora de implantar el cultivo debemos hacer una buena **preparación del terreno** para que pueda germinar bien la semilla (sin hacer costras) y se facilite la penetración de las raíces.

2.- Es importante elegir **una buena semilla** puesto que es un cultivo para varios años. En secano se puede optar por Ecotipo Tierra de Campos.

Y adaptable a secano y regadío os recomendamos variedades que ya tenemos contrastadas: Victoria, Aragón, Capitana.

3.- La **siembra debe se**r en primavera u otoño eligiendo un periodo de lluvias cercanas y heladas inexistentes.

4.- El **abonado** es fundamental, tanto para la instalación del cultivo como para en años de producción, especialmente en regadío.

Utilizaremos un AGROMEZ 4-20-20 con 0'5 boro. Este abono aporta las unidades de fósforo, potasio y boro adecuadas, al igual que un pequeño aporte de nitrógeno para alimentar las jóvenes plantas hasta que establezcan un sistema radicular en simbiosis con las bacterias afines a la alfalfa y que le van a ayudar a generar su propio nitrógeno más adelante.

Este mismo abono es adecuado para años sucesivos, puesto que unas pocas unidades de nitrógeno sirven para activar mejor la salida del invierno.

La cantidad adecuada en regadío es 400-700 kg/ha y en secano es importante hacer una pequeña aportación, que ronda la mitad de esos kgs.

5.- **Las malas hierbas** son un aspecto importante tanto en la instalación del cultivo como en años sucesivos.

Después de la siembra hay que estar muy atentos si hay muchas malas hierbas (avena loca, rebrotes de cereal, crucíferas, etc) que comprometan la nascencia de la alfalfa, puesto que en este estadío, la alfalfa es muy vulnerable.

Para alfalfas de 1 año solo podemos aplicar herbicidas como Pulsar y Harmony. Mientras que para alfalfas con más edad, estos tratamientos siempre de herbicidas de invierno los reforzamos con Lexone ó Prowl y con suelos limpios y bien abonados podemos obtener una alfalfa de mayor pureza y calidad y que su salida del período invernal, sea de forma más rápida y así ganar días de de producción.

6.- En primavera, debemos estar atentos a las **plagas, enfermedades y carencias.**

Entre las plagas más corrientes en nuestra zona son: cuca, apión, pulgón y gusano verde, que se solucionan con un tratamiento insecticida antes del primer corte y/o el segundo.

Apión

Cuca

Gusano verde de alfalfa

Rhizoctonia de alfalfal

La enfermedad más frecuente es el mal vinoso (Rhizoctonia).

A la vez que se hace el tratamiento de insecticida, debemos aportar microelementos para prevenir carencias, especialmente Boro.

7.- Prevenir las infestaciones de cuscuta, con semilla limpia y sin repetir alfalfa en más de 5 años.

Los tratamientos contra esta planta parásita debemos hacerlos con Pulsar, sobre todo a fines de verano.

8.- El momento óptimo de la siega coincide en el inicio de la floración, aunque es frecuente hacer cortes con la floración más desarrollada, debido a la climatología y planificación de la explotación.

El hilerado debe hacerse con rocío para no perder la hoja y no incorporar tierra en el forraje.

¡¡ Para todas tus consultas, recuerda, el equipo de técnicos estamos a tu disposición !!

SEMBRAR ALFALFA ES UNA BUENA MANERA DE ROTAR Y MEJORAR TUS SUELOS CON UN CULTIVO RENTABLE QUE EQUILIBRA TU EXPLOTACIÓN.

PUEDES ESTAR TRANQUILO:

Te recogemos toda la alfalfa y forrajes que produzcas en tu explotación.

Si eres ganadero y se te moja un corte también te recogemos la alfalfa mojada, una vez que se haya secado.

ENTEC®
El abono más rentable
para sus cereales.
ENTEC® cereal
EUROCHEM
AGRO

Gasóleo Agropal

Como ya sabéis, una de las actividades que se llevan a cabo desde AGROPAL es el suministro de gasóleo a los socios, tanto en el poste de los distintos almacenes como a través de su reparto a domicilio.

BUREAU VERITAS Certification

Certificado de Servicio

REPSOL

CEREADUEY ,S.L.U.

UNE 175001-1:2004

"Calidad de servicio para el pequeño comercio"

Tienes a tu disposición un teléfono donde puedes hacer tus pedidos.

Llama al 979 16 57 24 y nuestros camiones te lo llevarán lo antes posible.

Cada vez estamos más cerca de ti… Llegamos a

PALENCIA
(Desde la capital hasta Aguilar, Cervera, Saldaña..)

ZAMORA
(Benavente, Corrales, Toro..)

LEÓN
(Toral de los Guzmanes, Valcabado...)

VALLADOLID
(San Pedro de Latarce, Mayorga, Becilla, Medina del Campo...)

ÁVILA
(San Pedro del Arroyo)

CALIDAD EN EL SERVICIO

Te garantizamos un gasóleo de calidad, pero también somos garantía de precio y servicio.
Por eso, recientemente hemos recibido la certificación de REPSOL por la **CALIDAD EN EL SERVICIO** conforme a las normas de calidad en el servicio al pequeño comercio. Es un reconocimiento que nos llena de satisfacción y nos anima a ofrecerte nuestra mejor atención.

TARJETAS SOLRED

Solicita tu tarjeta Solred en AGROPAL, con ella podrás pagar en tu gasolinera y obtener un importante descuento, pago mensual y agrupado.

Seguros generales

Nuestros asegurados tienen que percibir la sensación de que las pólizas que formalizamos en AGROPAL son las mejores del mercado por precio y coberturas. Nuestro reto es mejorar el precio y coberturas de cualquier póliza que tengamos en cartera o que nos venga de la competencia. Por lo que recomendamos consultar en el Departamento de Seguros, antes de tomar decisión alguna a la hora de contratar nueva póliza ó renovar la actual.

- SEGURO DE VEHICULOS AGRICOLAS (TRACTORES, PALAS, COSECHADORAS, REMOLQUES, ETC)
- SEGURO DE TURISMO
- SEGURO DE EXPLOTACIONES AGRICOLAS
- SEGURO DE HOGAR
- SEGURO DE ACCIDENTES
- SEGURO DE BAJA POR ENFERMEDAD Y/O ACCIDENTES
- SEGURO DE RESPONSABILIDAD CIVIL DE LA ACTIVIDAD
- SEGURO DE SALUD
- SEGURO DE CAZA
- SEGURO DE VIDA
- SEGURO DE RETIRADA DE CARNET DE CONDUCIR
- SEGURO DE DEFENSA Y/O RECLAMACION JURIDICA
- ETC……

TODOS LOS SOCIOS DEL GRUPO ALIMENTARIO AGROPAL TIENEN EN EL DEPARTAMENTO DE SEGUROS LA HERRAMIENTA PARA CONOCER EL SEGURO QUE HAY QUE TENER, Y PARA LOS SINIESTROS LA MEJOR GESTION DE LOS RIESGOS AMPARADOS.

Seguros en explotaciones agrícolas y ganaderas: los que hay que tener

En nuestra larga trayectoria como mediadores en Seguros hemos visto cómo la contratación de ciertos riesgos es determinante, hasta el punto que no sólo sabemos que es importante tener seguros, es más importante saber qué seguros necesitamos.

En agricultura y ganadería todos los riesgos, por improbables que sean, pero que son capaces de causar un daño difícilmente asumible, deben estar necesariamente cubiertos por una póliza de seguro.

Una meteorología cambiante e imprevisible puede dejarnos sin cosecha: para amparar este riesgo tenemos los SEGUROS AGRARIOS. Un incendio o un robo en nuestras explotaciones nos puede dejar sin patrimonio: para amparar estos riesgos disponemos de las pólizas “MULTIRRIESGO” más amplias en cobertura y ajustados en precio del mercado.

Seguros agrarios

Todos los Seguros Agrarios que se suscriben en los colectivos de AGROPAL se benefician de las mejores condiciones económicas y de todas las subvenciones disponibles, por estar inscritos en el Registro de Tomadores creado en la Entidad Estatal de Seguros (ENESA).

Además, contratar los Seguros Agrarios en AGROPAL tiene ventajas añadidas: una de ellas la consideración de **Cliente Agrario**. En fechas próximas nos pondremos en contacto con todos los socios que han contratado su seguro agrario en AGROPAL para explicar en qué consiste **nuestro plan de Cliente Agrario.**

A continuación recordamos las modalidades de seguro que más nos interesan en nuestro ámbito y que se encuentran en periodo de contratación ó su inicio será en meses inmediatos.

CULTIVOS HERBACEOS EXTENSIVOS

Esta línea de seguros (seguro creciente) dispone de 4 módulos, a elegir que dan cobertura a las producciones de: Cereales de Invierno, Cereales de Primavera, Leguminosas Grano y Oleaginosas, destinadas a la obtención exclusiva de grano o de semilla certificada. El plazo para contratar las coberturas más amplias, en secano, finalizó el 28 de Diciembre de 2012. Para las parcelas de regadío ó para explotaciones que no hayan contratado el modulo correspondiente antes de la citada fecha (28 de Diciembre), pueden contratar el llamado Modulo P (Pedrisco e Incendio,…) desde el **1 de Marzo al 15 de Junio de 2013.**

Los seguros contratados admiten **MODIFICACIONES** por altas de parcela, bajas de parcela, cambios de cultivo, rectificación de datos, etc., hasta el **1 de Abril de 2013,** excepto para altas y bajas de girasol y garbanzos que pueden hacerse hasta el 15 de Junio de 2013.

CULTIVOS INDUSTRIALES NO TEXTILES.

Esta línea de seguro dispone de 3 módulos que dan cobertura a las **producciones de remolacha**, adormidera, lavanda, etc. el periodo de contratación se inicia el **1 de febrero de 2013 y finaliza el 10 de abril de 2013 (con la cobertura de NO NASCENCIA).**

CULTIVOS FORRAJEROS.

Protege todos los cultivos forrajeros y las producciones de paja de los Cereales de Invierno y los pastos aprovechados a diente por el ganado. Riesgos más importantes: Pedrisco y Riesgos Excepcionales (Inundación, lluvia torrencial, lluvia persistente, viento huracanado, etc.…). El periodo de contratación se inicia el 15 de Noviembre de 2012 y finaliza el 31 de Marzo de 2013.

CULTIVOS ENERGETICOS.

Con cobertura, según módulos, a los cultivos anuales y las producciones de paja de cereales y cultivos plurianuales destinados a la producción de biocombustibles. Inicio de contratación, a partir de 15 de Noviembre de 2012.

UVA DE VINIFICACION

Con cobertura, según módulos, para daños por pedrisco, helada, marchitez fisiológica, riesgos excepcionales y resto de adversidades climáticas. Contratación, a partir de 1 de Octubre de 2012 y finaliza, según riesgos, el 30 de Abril de 2013.

SEGUROS PARA PRODUCCIONES FORESTALES.

Se ofrece coberturas de incendio y extensivos, reforestación, repoblación y regeneración de masas forestales. Inicio de contratación: a partir del 15 de Enero de 2013.

SEGUROS DE EXPOTACION PARA PRODUCCIONES GANADERAS.

Se ampara la muerte por accidente y muerte masiva y la pérdida de producción por cualquier evento declarado en póliza.

Inicio de contratación:

- Para GANADO VACUNO, PORCINO, OVINO Y CAPRINO, a partir del 15 de Enero de 2013.
- Para GANADO AVIAR, a partir del 15 de Febrero de 2013.
- SEGUROS DE RETIRADA DE ANIMALES **MUERTOS EN LA EXPLOTACION, destinados a compensar al ganadero los gastos derivados de la recogida y destrucción de sus animales muertos. Periodo de contratación ó renovación, a partir del 15 de Enero de 2013.**

La herramienta más útil al alcance de tu mano.

alicante
PUERTO DE SALIDA
VUELTA AL MUNDO A VELA

PlusUltra Seguros
Grupo CATALANA OCCIDENTE

Carmen Guardo. Departamento de seguros de Agropal

“Hacemos un seguro a la medida de las necesidades de cada socio”

Economista y especialista en Ciencias Actuariales y Financieras, Carmen Guardo es una apasionada de los Seguros. Una profesión en la que, con profesionalidad y mucha dedicación, se encarga de cubrir los posibles riesgos de cualquier cliente. Tras una década trabajando en el departamento de Seguros de Agropal Grupo Alimentario, Carmen Guardo sigue regalando a todos los socios la ilusión del primer día y la experiencia de muchos años de trabajo. Una experiencia que le permite saber las necesidades de cada socio y hacerle un traje a la medida de sus necesidades. Confianza, cercanía, veracidad, trasparencia y flexibilidad son sus mejores armas para fidelizar a los socios y clientes.

¿Qué ofrece el departamento de Seguros?

En nuestro departamento trabajamos para dar cobertura aseguradora y financiera a cualquier necesidad que tengan nuestros socios. En la Agencia de Seguros de Agropal tenemos los productos típicos del sector agrario, seguros agrícolas y pecuarios y algunos muy específicos, y todo tipo de seguros generales, para turismos, camiones, maquinaria agrícola, de accidentes, de hogar, de vida, multirriesgos agrícolas… Tenemos unas coberturas muy amplias que ofrecemos a todos los socios.

En el caso de los seguros para sector agroganadero ¿Cuál es el objetivo?

Contribuir a la estabilidad de las rentas de las explotaciones agropecuarias protegiéndoles frente a las adversidades climáticas y otros riesgos. Con los seguros agrarios y pecuarios se aseguran los daños a las cosechas por adversidades climáticas y a las explotaciones ganaderas por riesgos como retirada de cadáveres, enfermedades, accidentes, partos, mamitis… Precisamente ahora estamos en campaña del seguro con coberturas crecientes para herbáceos y uva, que cubre pedrisco, incendio, helada, sequía y otros riesgos extraordinarios como lluvia torrencial, viento huracanado, fauna salvaje, inundación. Esta es la campaña de seguros más completa, porque es la que cubre todos los riesgos que puede tener cualquier explotación agropecuaria.

Valga la redundancia, pero ¿son seguros los seguros?

Sí, siempre y cuando las pólizas se formalicen con criterios legales y correctamente. Nuestro país dispone del modelo de seguros agrarios más desarrollado de toda Europa, con una amplia relación de coberturas y garantías que ofrecen protección ante la práctica totalidad de los riesgos de la naturaleza. Esto permite a los agricultores y ganaderos estar tranquilos, y eso es muy importante.

¿Cómo funciona la Agencia de Seguros de Agropal?

Nuestros programas informáticos nos permiten calcular el coste de cada modalidad de seguro de un solo vistazo. Todos los módulos que se pueden asegurar, desde el más amplio hasta el más sencillo y el coste del seguro en función de lo que se elija. El cliente puede elegir, en función de su riesgo y el coste que quiera asumir, el seguro que más le interesa de forma inmediata. Nosotros, por nuestra parte, le ofrecemos un asesoramiento personalizado en función de sus demandas y necesidades. Le damos un trato muy personalizado.

¿Que ofrece Agropal que sea diferente a otros canales de distribución?

Muchas cosas. La confianza, el trato personalizado y cercano a socios y clientes; el conocimiento del producto; la veracidad y la transparencia de la información porque damos un precio exacto de lo que cuesta el seguro. Y sobre todo la flexibilidad del producto. Las coberturas y garantías son flexibles y podemos elegir el producto que más convenga a cada socio y cliente. Además nosotros no solo asesoramos y contratamos, sino que hacemos un servicio posventa, por llamarlo de alguna forma. Si hay un siniestro, nosotros tramitamos el parte y un seguimiento completo. Cuando hay un siniestro te sientes indefenso y nosotros intentamos defender y asesorar al cliente frente a las compañías si no se realiza una peritación adecuada o para solucionar cualquier incidente que pueda surgir. Todas estas ventajas no se encuentran en los seguros que se contratan en otros establecimientos no especializados.

DuPont™
BiPlay® sx®
herbicida
¡El terror
de sus malas
hierbas!
El óvalo de DuPont, DuPont™, The miracles of science™ y BiPlay® son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de DuPont o de sus empresas afiliadas.
Copyright © 2011 E. I. du Pont de Nemours and Company o sus empresas afiliadas. Todos los derechos reservados
DUPONT
The miracles of science™

¿Cómo ha cambiado el mundo de los seguros?

Ahora hay coberturas muy específicas por riesgos puntuales que ocurren en determinados momentos y a las que hay que dar respuesta. Antes los seguros tenían unas coberturas muy básicas, pero ahora todos los productos son muy flexibles tanto en coberturas como en garantías y cualquier daño puede estar cubierto. Daños cinegéticos, atropello de animales no salvajes, fenómenos atmosféricos…Por tanto en el departamento tenemos muy en cuenta las características de la zona, los riesgos que hay y ofrecemos soluciones. También se están produciendo muchos robos y tenemos productos para ello. Podemos hacer seguros multirriesgo, con muchas combinaciones en función de las necesidades.

¿Cuál es la clave para conseguir buenos resultados?

Lo más importante es la veracidad en la información y el amplio abanico de productos que tenemos. Para ser buen vendedor hay que conocer el producto y para que se firme una póliza hay que dar respuesta a las preguntas del cliente. Si el cliente duda no firma. Además tenemos siempre en cuenta las necesidades del cliente pero intentamos ir más allá y ofrecerle, según los riesgos que tiene, los productos que más se adapten a sus necesidades. Es decir, aunque él tenga una idea del producto que quiere asegurar, nosotros intentamos enfocar lo que necesita realmente**,** en función de sus riesgos. Además intentamos hacer lo que llamamos la venta cruzada. Cuando alguien viene a contratar un producto les informamos de los riesgos que puede haber en su explotación y de los productos que puede contratar.

¿Es fundamental tener estas coberturas?

Hoy los riesgos que están ocurriendo afectan al patrimonio de los socios y hay que paliar esas consecuencias. En los últimos años ha habido bastantes siniestros, sequías, pedriscos y por eso hoy estar sin seguro es un error. Hay riesgos que si se producen van a afectar al patrimonio y hay cosas que son principales. En este sentido los seguros son una tranquilidad, una estabilidad económica. Además los costes de los seguros han bajado mucho y creo que todo el mundo puede asumirlos porque el bienestar de la familia es muy importante. Con el seguro cubrimos riesgos que si ocurren, nos pueden cambiar la vida.

¿Cuál sería el paquete básico para cualquier agricultor o ganadero?

El seguro agrario en cualquiera de sus modalidades y también asegurar las instalaciones. Tener un seguro de accidentes con baja diaria es primordial y también los de responsabilidad civil agraria por los daños que el agricultor pueda causar a terceras personas.

¿Cuántos productos hay?

Muchos, el mercado ahora es inmenso, hay de todo y dentro de cada producto hay distintas coberturas y garantías. Nosotros ofrecemos productos con las mejores garantías y coberturas del mercado a unos precios muy competitivos**.** Nosotros presentamos varias ofertas y les damos una respuesta muy rápida y nos adaptamos a la demanda. Es como si hiciéramos un traje a medida. Además lo damos todo por escrito.

¿Los clientes están satisfechos?

Creo que si. Nuestros socios y clientes son muy fieles. El boca a boca funciona muy bien. Para nosotros eso es muy importante, sobre todo ahora que hay tanto aficionado. Tenemos coberturas muy completas y muy flexibles para todo tipo de clientes, y productos muy específicos para nuestra cooperativa, que diseñamos nosotros mismos.

Cuanto más tiempo dediques a pensar que tienes un problema, menos tiempo tendrás para buscar una solución.

Programa de tratamientos herbicidas y malas hierbas

Para tener un cultivo limpio de malas hierbas, hay 3 puntos clave:

1. Reconocimiento de las malas hierbas en sus primeros estadíos o saber de antemano las que nos van a nacer.
2. Hacer un tratamiento con los herbicidas adecuados en el momento oportuno.
3. Buen estado del pulverizador

A continuación exponemos unas breves indicaciones para el reconocimiento de las principales malas hierbas de nuestros campos:

Dentro de las **malas hierbas de hoja estrecha** (monocotiledóneas-gramíneas):

- Avena loca: nace muy erecta, con color verde-azulado. Tiene una gran lígula (es una prolongación de la vaina), y no tiene aurículas (son extensiones membranosas que abrazan la base de la siguiente hoja). Germina en otoño y primavera.

- Vallico (Lolium sp.): Tiene una coloración rojiza en la base de los hijos, y tiene un brillo que a la luz es inconfundible. Germina en otoño.
- Bromo (Bromus sp.): La mayor diferencia es la gran pilosidad en toda la planta. Germina en otoño y la semilla dura hasta 2 años. Prefiere terrenos poco labrados
- Cola de zorra (Alopecurus sp.): Tiene el tamaño del vallico, pero el color mate sin brillo les diferencia. Principalmente germina en otoño, terrenos fuertes o zona encharcable.
- Vulpia: No tiene aurículas y es una planta con hojas finas y bajas. Germina en otoño.
- Poa: La lígula es grande, no tiene aurículas y se suele encontrar en parcelas que no se han labrado (alfalfas).

Malas hierbas de hoja ancha (Dicotiledóneas):

- Familia de las crucíferas (Sinapis, Raphanus, etc): Llamadas rábanos, jébanas. Se caracterizan porque los cotiledóneos son acorazonados.

- Amapola (Papaver sp.): La plántula están en roseta y los limbos están partidos. Germinación de otoño y primavera. Se puede confundir con la Bolsa de pastor (Capsella sp).

- Lapa (Galium sp.): Los cotiledones son grandes, de forma oval y con peciolo. Germina en otoño y primavera y su índice de daño es muy alto. Prefiere terrenos buenos y bien abonados.

- Familia de las compuestas (Matricarias, chrysanthemum): Llamadas manzanillas, magarzas. Las hojas son carnosas y están muy divididas.Prefieren terrenos pobres.

- Verónica: Los cotiledones son grandes, de forma elíptica con raya en el medio. Es de germinación otoñal, la primera planta de hoja ancha que nace en los cereales

- Cardos (Cirsium, Sylibum, etc): Cotiledones ovales y carnosos. Pueden nacer precedente de semilla o de estolones.

- Familia de los Poligonum: llamados correón, ciennudos, etc. Son pequeñas enredaderas que tienen unos cotiledones erectos, alargados y algo carnosos.

- Azulejo (Centaurea sp.): Clásica en la zonas de arena. La plántula está en roseta con cotiledones elípticos y gruesos.

- Conejitos (Fumaria sp.): Los cotiledones son lanceolados y las hojas son alternas y compuestos, similares al perejil.

La variable “hacer un tratamiento con herbicidas adecuados en buen momento” no es tan fácil.

Hay ciertos factores que aconsejan un tratamiento de premergencia, tratamiento de invierno o tratamiento de primavera.

Dependiendo de las malas hierbas existentes o esperadas, interesa un tipo de tratamiento: vallicos, colas de zorras, verónica y vulpia interesa hacer tratamientos de invierno o de premergencia.

Por el contrario los cardos, avenas locas y salsola (espantabrujas, corremundos), interesan los tratamientos de primavera.

El resto de las malas hierbas mencionadas tienen tratamientos muy eficaces tanto en primavera como invierno.

La climatología es una variable importante. Por lo general, en los tratamientos de premergencia efectuados con terreno seco, la eficacia en el resultado es baja y no llega a ciertas malas hierbas germinadas en primavera.

Por el contrario, si el invierno es muy húmedo y tenemos una gran infestación de Vallico, los tratamientos de primavera son más caros y a veces menos eficaces que los de invierno.

Según la rotación de cultivos, labores y región, el agricultor tiene una seria de malas hierbas especialmente problemáticas, que debe comunicar al técnico y entre los dos, lograr un mejor resultado. Como ejemplo se nombra: Bromo en muchas parcelas del Cerrato y Campos, vallicos en la Cueza y Norte, amapolas en monocultivo de cereal, manzanillas y lactucas en vezas sembradas en seco, etc.

Pregunta al técnico de tu zona para programar un tratamiento de herbicidas lo más eficaz posible con el mínimo coste para tener unos resultados buenos.

YaraVita™ Cereal

Necesidad de los Campos de Ensayo

En cualquiera actividad humana, solucionar los obstáculos que van surgiendo, no solo es bueno, sino necesario para poder seguir avanzando.

Cada día que pasa, Agropal significa más socios unidos y por lo tanto, más explotaciones con características distintas. Cada nueva zona, que se une a nuestra actividad, tiene unas particularidades distintas de terreno-suelo, malas hierbas, climatología, cultivos y costumbres de labores.

Por ello, sabemos que es fundamental hacer campos de ensayo en diferentes localidades para solucionar problemas concretos y mejorar las variedades.

Hemos realizado y seguimos haciéndolo, pruebas en fitos, abonos y semillas que han sido básicas para dar las mejores soluciones a los problemas que nos han surgido.

En el campo de las malas hierbas en cereal, estos últimos años han aparecido resistencias al control de vallico (Loliunm sp.) por los herbicidas de la familia " ureas sustituidas " , o de la amapola (Papaver sp) por los herbicidas de la familia de las sulfolinureas.

Estos problemas que surgieron en lugares concretos, por ejemplo las resistencias de vallico que aparecieron zona norte de Palencia, zona Latarce y páramo de Mayorga de Campos, ahora están prácticamente extendidas por todas las provincias de Castilla y León.Y las resistencias de amapola que han surgido en la zona de Cerrato se están extendiendo por Palencia y Valladolid.

Las experiencias y campos de ensayo que hemos llevado a cabo y que seguimos realizando, nos hicieron ver la necesidad de cambios en las costumbres y productos de tratamiento para las malas hierbas.

Debido a esto y como consecuencia de ello, esta campaña los resultados del programa de tratamientos de malas hierbas en cereal en invierno, están siendo muy satisfactorios.

En la actividad de variedades de semillas, esta campaña, podremos ver un muestrario de distintas variedades de cebada sembradas en Tierra de Campos (Castromocho) y con una siembra temprana (15 de octubre).

Esto nos permitirá tomar datos en condiciones típicas de la Tierra de Campos, para posteriormente tomar decisiones que tendrán su repercusión en Palencia, Zamora y Valladolid.

En la zona del Cerrato, se ha desarrollado el estudio de las características más relevantes de variedades de girasol, siendo la producción y la calidad los factores más importantes a tener en cuenta.

En Antigüedad, gracias a la voluntariedad y esfuerzo de los socios, se puede continuar con los campos de ensayo de variedades de diferentes cultivos (trigo, cebada, guisantes, etc.), así como distintas pruebas que intentan dar respuesta a muchas preguntas del agricultor:

- ¿Cómo controlar mejor y reducir las poblaciones de amapola, bromo y avena loca en cereal?,
- ¿Cuánto podemos aumentar la producción de cereales con tratamientos fúngicos en hoja?
- ¿Cómo mejorar los rendimientos de guisantes?,
- ¿Tengo mejor o peor producción con los microgránulo-iniciadores?
- ¿Hay otros cultivos rentables que me den alternativas?
- Etc.

Llevamos varios años donde el cultivo de Alfalfa se ha implantado en muchas explotaciones debido a su buena rentabilidad. Debido a sus características es fundamental producir alfalfa limpia de malas hierbas.

Nuestra experiencia (y el campo de ensayo de Villanueva del Rebollar nos lo corroboró) dice que interesa hacer un tratamiento herbicida lo más pronto posible, desde que empiezan las fuertes heladas de diciembre: principalmente con Harmony, Lexone y/o Pulsar, según la recomendación del técnico de tu zona.

Queremos agradecer a nuestros socios su valiosa colaboración ya que sin ella no podríamos hacer estos ensayos y obtener unos resultados clarividentes para mejorar la rentabilidad de sus explotaciones.

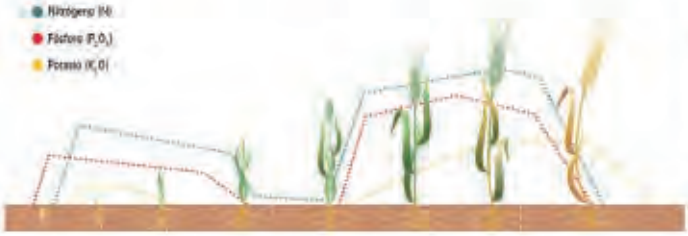
No es más inteligente el que más sabe, sino aquel que quiere saber más.

Nitrógeno directamente disponible
El nitrógeno más eficiente

Los fertilizantes minerales alimentan al mundo y mitigan el cambio climático

Los fertilizantes minerales tienen un papel fundamental en el doble desafío de alimentar a la población mundial, que aumenta exponencialmente, y de mitigar el cambio climático.

Los abonos minerales contribuyen, a día de hoy, a más de la mitad de la producción de los alimentos del mundo y del suministro de proteínas.



El nitrogeno es determinante en el crecimiento y desarrollo de la planta

Debe estar a disposición del cultivo para cubrir sus necesidades en los momentos clave en los cuales los requerimientos son intensos y determinantes del desarrollo. Su deficiencia tiene efectos irreversibles.

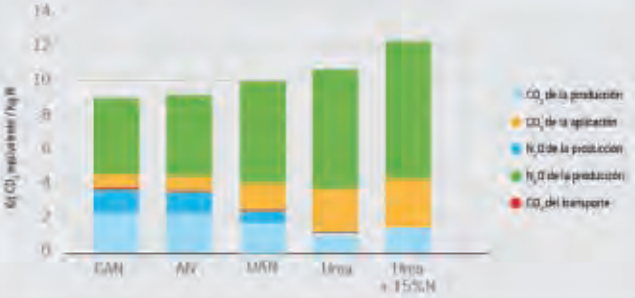
Los fertilizantes con nitrógeno directamente disponible, nítrico y amoniacal, combinan los beneficios de las dos formas simples de nitrógeno reactivo, las únicas asimilables por el cultivo

Ventajas ambientales y económicas respecto a otros fertilizantes nitrogenados:

- Menor huella de carbono durante su ciclo de vida, desde su producción hasta su aplicación al cultivo.
- Menores pérdidas por volatilización, incluso si no se incorporan al suelo.

MENORES PÉRDIDAS | MAYOR RENTABILIDAD

Emisiones de carbono



Nitrato amonico cálcico, nitrato amónico, nitrosulfato amónico

- Eficiencia más alta
- Mayor rendimiento
- Mayor calidad de la cosecha
- Menor volatilización y lixiviación
- Menor huella de carbono

Es importante **llevar a cabo las mejores prácticas de fertilización disponibles**, determinando el contenido de nitrógeno del suelo mediante análisis, ajustando la dosis a las necesidades del cultivo, aplicando el nitrógeno en los momentos adecuados, fraccionando las aplicaciones y **utilizando fertilizantes con nitrógeno directamente disponible**, como el NSA, NAC y nitromagnesio.

nitrato amónico cálcico (NAC)

En cobertera porque:

- Contiene el 50% del nitrógeno en forma nítrica, de asimilación inmediata, y el otro 50% en forma de nitrógeno amoniacal, de más lenta asimilación.
- Se comercializa con contenidos variables de calcio y, en algunos casos, con magnesio, por tanto es adecuado para suelos ácidos y neutros.

Es un fertilizante muy versátil, que se puede utilizar en la cobertera de todos los cultivos y se aplica, fundamentalmente, al final del invierno.

nitrosulfato amónico (NSA)

Indicado para la aplicación de una sola cobertera ya que:

- El nitrógeno nítrico que aporta, 25%, facilita la cantidad necesaria para el ahijado. El nitrógeno en forma amoniacal, 75%, se nitrifica progresivamente hasta el final del ciclo del cultivo.
- El azufre acidifica el suelo y permite que la nitrificación se lleve a cabo gradualmente, logrando un mejor aprovechamiento del nitrógeno y una reducción de las pérdidas al medio ambiente. Además, es imprescindible en la formación de proteínas, vitaminas y enzimas de la planta.

En el suelo, moviliza el fósforo y el potasio y solubiliza los microelementos. Además posee acción fungicida.

CALIDAD QUÍMICA Y FÍSICA

- Su dureza facilita la distribución homogénea.
- Su gran solubilidad permite aplicarlo sobre la superficie del terreno, sin necesidad de enterrarlo.
- Es idóneo para su aplicación en sistemas de riego extensivos.

nitromagnesio

El más rico en magnesio y calcio:

- Contiene un 22% de nitrógeno, la mitad en forma nítrica y la otra mitad en forma amoniacal.
- Es adecuado para suelos deficientes en magnesio, ligeros, pobres en materia orgánica o ricos en potasio.

Indicado para su uso en cultivos exigentes en magnesio como los agrios, patatas, remolacha, viñedo, maíz, frutales y hortalizas.

Son productos muy solubles que pueden aplicarse sobre la superficie del suelo. Una precipitación o riego muy moderados son suficientes para incorporar los nutrientes al suelo y situarlos al alcance de las raíces.

Ser buenos profesionales siempre merece la pena

Cuando hace unos años desde las administraciones públicas y algunos integrantes del sector se transmitía la idea de que con hacer “bien los papeles” era suficiente se estaba poniendo en peligro la profesión más noble que jamás ha existido, como es la de producir alimentos para algo tan sencillo como que la gente pueda vivir.

Está claro que no habían leído a Colunela que hace ya bastantes años dijo aquello de: “Sine agricultura nihil, sin agricultura nada”. Y en esas estamos, ahora la población mundial crece y crece, para 2050 seremos más de 9000 millones de habitantes en el planeta Tierra y para satisfacer las necesidades crecientes de la población tenemos que producir más alimentos.

Hacer las cosas bien, ser agricultores y ganaderos profesionales, innovar, utilizar la mejor tecnología, conocer las necesidades de cultivos y ganado, fertilizar y/o alimentar de una manera racional el ganado son las claves para el futuro.

Estamos aumentando la superficie sembrada, utilizamos las mejores semillas, abonamos adecuadamente los cultivos, y este año parece que hasta la lluvia quiere contribuir a recuperar las reservas de los pantanos y que los cultivos se desarrollen en todo su potencial.

LAS OPORTUNIDADES HAY QUE APROVECHARLAS CUANDO SE PRESENTAN, AHORA TOCA PRODUCIR.

Con los abonos de mezcla de Agropal
¡¡Ahorra dinero vive mejor!!

Visita a Agropal del Ministerio de Agricultura

El pasado día 6 de Noviembre visitaron Agropal, Rafael Eloy Bolívar (Subdirector General de Fomento Industrial e Innovación) y Andrés Montero (Jefe del Servicio de Promoción Cooperativa), ambos del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente.

Durante su visita les dimos a conocer las instalaciones de Agropal y les presentamos la idea de presente y futuro que tenemos en nuestra cooperativa. Ambos comparten con nosotros el apoyo al cooperativismo como medio para conseguir el beneficio de los socios y defienden la integración cooperativa como vía de crecimiento sostenible.

Cambios en la solicitud única de la PAC 2013

Aunque a la fecha de publicación de este artículo estamos basándonos en un borrador de Real Decreto, todo hace pensar que las presentes ayudas de la PAC en la solicitud única de 2013 serán prácticamente iguales a las del 2012, con ligeros cambios, sobre todo presupuestarios y las ayudas afectadas son las específicas para ganadería, las denominadas del artículo 68. Hay que recordar que estas ayudas se dan por cumplir una serie de requisitos y la cuantía está en función de los beneficiarios, no es una cantidad fija por cabeza, así si se aumenta el número de solicitantes o disminuye el presupuesto la cuantía por animal disminuirá.

A continuación os detallamos algunos puntos a destacar:

➤ **Remolacha azucarera**:En la PAC 2013 desaparece uno de los tres tipos de ayuda con los que contaba este cultivo:

- **Pago adicional en el sector de la remolacha** (ayuda específica).
  - Para agricultores que participen en un sistema de certificación de calidad, primando así la **calidad mínima** de la remolacha de cuota entregada a la industria bajo contrato.
  - Los productores realizarán las prácticas agronómicas adecuadas en materia de empleo de semilla, tratamientos fitosanitarios y de fertilización, empleo de agua, para mejorar la calidad del cultivo dentro del marco de un programa de asesoramiento técnico promovido por organizaciones de productores, industria azucarera o la admon., además de estar sujeto a un sistema de certificación de la calidad
  - La calidad mínima establece un mínimo de 14 grados polarimétricos y un máximo del 23% de elementos como tierra, corona u otros.
  - Las azucareras deben llevar un registro contable específico de las entregas de cada agricultor con el que tengan contrato.
  - El rendimiento medio de la explotación también debe estar comprendido entre unos límites mínimo y máximo, establecidos por la Administración.
  - El importe por Tm no se conoce hasta que no se hayan realizado todas las entregas de la campaña y se dividan los 9,62 M totales para España.
- **Desaparece la Ayuda temporal a los productores de remolacha azucarera**

➤ **Ayudas ganaderas**:

En este tipo de ayudas, es de especial importancia mantener actualizados los datos de la explotación y efectivos en el REGA, así como la orientación productiva.

Las ayudas acopladas que permanecen son las siguientes:

- **Vacuno de carne**
  - Prima **vaca nodriza** (acoplada).
  - Prima **complementaria** por vaca nodriza (acoplada)
  - Ayuda específica **mantenimiento de vacas nodrizas,**
  - Ayuda específica para producción de **carne de vacuno de calidad**

➤ **Vacuno de leche: no es necesario** tener suscrito un **contrato** de suministro de leche para cobrar estas ayudas (igualmente para la leche de oveja y cabra)

- Ayuda específica para compensar **desventajas específicas** en **vacuno de leche:** se disminuye ligeramente el presupuesto para 2013 en todas las zonas.
- Ayuda específica para la **calidad de la leche** y productos lácteos de vaca, también se aumenta el presupuesto, para figuras de calidad europeas el 100% de la ayuda, para nacionales el 80%.

➤ **Ovino - caprino**

- Ayuda específica para producciones de o**vino y caprino** amparado por denominaciones de **calidad**. **Aumenta el porcentaje mínimo de** producción comercializable por **la figura de calidad**, de un 25% a un **35%** y disminuye un poco el presupuesto para este pago específico.
- **Ovino** para compensar **desventajas específicas: el ovino** de orientación productiva **láctea**, que cobrará el 70% de la ayuda. Existe un **cambio importante** con respecto a las obligaciones de los beneficiarios, ya que deberán participar **individualmente** en **alguna** de las actividades que desarrolla la entidad asociativa (comercialización de leche y/o carne, formación, servicios de sustitución, etc…), en las anteriores convocatorias valía con que la cooperativa prestará algunos de esos servicios.
- **Caprino** para compensar **desventajas específicas***:* supone pago por cada cabra en explotaciones situadas **en zonas desfavorecidas**, bien sean de montaña o por despoblamiento. Se disminuye ligeramente el presupuesto para 2013.

AGROPAL TE INFORMA: PAC 2013

Al igual que en otros ejercicios en Agropal contamos con un grupo de profesionales expertos que te ayudarán con la tramitación de la PAC con rigor y te informarán de las novedades que cada año se van produciendo.

Para la PAC 2013 el plazo de solicitud estará abierto **entre el 1 de febrero y el 30 de abril de 2013,** ambos inclusive, sin posibilidad de prórrogas.

Las modificaciones de las solicitudes, como es habitual, se puede realizar **hasta el 31 de mayo.**

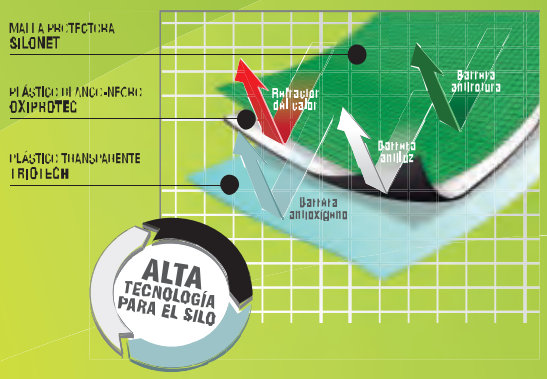
PARA MÁS INFORMACIÓN LLÁMANOS AL TELÉFONO 979 16 51 16

PROTECTOR PARA SILO

¡NUEVO!

AGROPAL
GRUPO ALIMENTARIO

La exclusiva composición del plástico BLANCO-NEGRO **OXIPROTEC** combinado con la tecnología **TRIOTECH y SILONET**, dan como resultado el mejor producto para un excelente ensilado.



TRIOTECH barrera **ANTIOXÍGENO**

OXIPROTEC barrera **ANTILUZ y ANTICALOR**

SILONET barrera **ANTIROTURA**

AGROPAL
GRUPO ALIMENTARIO

Conservación de forrajes. Ensilado

Los forrajes son la base de la ración para la producción de leche, que junto con otros alimentos y aditivos conforman la ración diaria. Dependiendo de su valor nutritivo, estado de conservación y cantidad ingerida influirán directamente en la productividad de los animales y la calidad de la leche. El coste alimentario por kilogramo de leche representa un 50-55% de los gastos totales, por lo tanto, para obtener una buena rentabilidad económica acompañada de buenos resultados técnicos y sanitarios es imprescindible disponer de forrajes de calidad que nos aseguren una cobertura de necesidades en ración lo más amplia posible. Para ello es indispensable que los forrajes disponibles sean de la más alta calidad con gran digestibilidad.

En nuestra latitud la producción de forrajes no es continua a lo largo del año, sino que disponemos de épocas de gran producción frente a otras de baja o nula, cuando nuestras necesidades de consumo son continuas a lo largo de todo el año. Una de las técnicas de conservación que nos permite guardar los excedentes de producción para ser aprovechados en momentos de escasez se denomina ensilado. Es necesario tener en cuenta que el ensilado no mejora la calidad del forraje, por lo tanto el resultado final de un buen ensilado empieza por disponer de buen forraje.

El ensilado, básicamente es un procedimiento de conservación de forraje húmedo en ausencia de oxígeno cuyo resultado final dependerá de lo exigentes y cuidadosos que seamos en ejecutar las principales etapas del proceso:

- Recolección.
- Transporte al silo.
- Compactación y llenado.
- Sellado hermético.

Recolección.

El momento de corte de un forraje es muy importante, dependiendo de la especie y variedad, influyendo tanto en su conservación como en la calidad del producto final. El principal factor a tener en cuenta es su contenido en materia seca (MS) (30-35% para raygras y especies similares) el cual resulta óptimo antes del espigado donde disponemos de una alta concentración de azúcares para ayudar en su fermentación, alto contenido en proteína y su máxima digestibilidad. Por debajo del 30% de MS aumentan progresivamente las pérdidas por efluentes y energía. Con valores superiores al 35% de MS la compactación resulta más difícil aumentando la porosidad e infiltración de aire .A medida que avanza el estado de espigado aumenta la cantidad de forraje, sin embargo el resto de parámetros disminuyen considerablemente influyendo incluso en la cantidad de forraje ingerido por los animales y por lo tanto disminuyendo el aporte de nutrientes para lograr producciones optimas.

Transporte al silo o encintado.

Para evitar pérdidas por respiración es importante que este espacio de tiempo sea el menor posible. Menos de dos horas en el caso de rotopacas una vez prensadas y menos de dos días para los silos trinchera.

En este proceso deberemos ser muy cuidadosos con el manejo del forraje manteniendo su calidad higiénica evitando la presencia de sustancias patógenas como enterobacterias, listeria, clostridios y hongos, y compuestos químicos como micotoxinas que provocarán el deterioro del forraje y la transmisión a los animales de microorganismos perjudiciales. Un ensilado puede estar bien conservado y tener poca calidad nutricional, pero un ensilado mal conservado probablemente tendrá poca calidad nutricional y mala seguridad alimentaria.

Compactación y llenado.

Dentro del silo trinchera o la rotopaca, los principales enemigos para que nuestro forraje tenga las menores pérdidas de calidad hasta el momento de su consumo son microorganismos patógenos, agua y aire.

Los elementos contaminantes tendremos que evitarlos con un manejo cuidadoso evitando su contacto con tierra o agentes contaminantes.

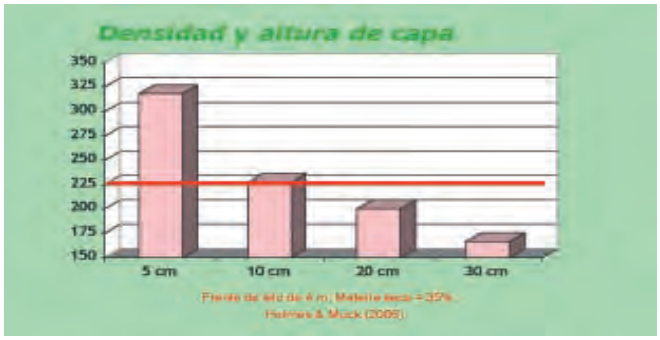
El agua, que dispone de un pH 7 provoca que la acidificación dentro de la masa de forraje necesaria para que las fermentaciones lácticas se completen adecuadamente no se produzca de forma rápida. En ese intervalo, dejamos tiempo suficiente para que las fermentaciones indeseables se lleven a cabo. El exceso de humedad puede ser debido a un alto contenido de humedad al cosechar forraje muy tierno el cual no ha tenido un proceso de desecado, pero también al realizar los trabajos de ensilado con lluvias o incluso por aplicaciones inadecuadas del plástico protector o de mala calidad que permite la entrada de agua una vez completado el proceso.

Sin duda el mayor daño en nuestro silo vendrá dado por un exceso de aire dentro del mismo. El aire es indispensable para el desarrollo de hongos los cuales causan directa e indirectamente serios problemas:

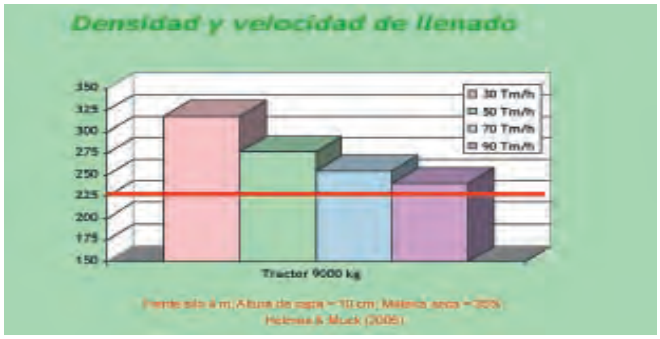
- Pérdidas nutritivas. Los hongos comen.
- Degradaciones organolépticas. Menor ingesta de forraje por los animales.
- Pérdidas de forraje. Desechamos silo.
- Micotoxinas. Generadores de problemas reproductivos, producción y aparato inmunológico.

Su presencia está relacionado directamente con aspectos como la densidad y el estado de madurez del forraje. Forrajes más maduros con alto contenido de MS (>35%) contienen una mayor proporción de fibra, son más rígidos y por lo tanto dificultan su compactado para expulsar aire. La densidad y el contenido de MS determinan la porosidad del ensilaje, el cual a su vez determinará la velocidad de penetración del aire en nuestro silo.

La eliminación de aire durante el proceso de llenado y compactación del silo también tiene estrecha relación con la altura de cada capa, cada vez que introducimos forraje en el silo. Se considera una densidad optima para evitar la presencia de aire dentro de la masa de forraje de 225 Kg MS/m^3 para lo cual resultará muy difícil de conseguir con capas de forraje superiores a 10 cm.



Al mismo tiempo, la velocidad de llenado puede tener un efecto negativo para nuestras pretensiones.



En el caso de realizar el ensilado con rotopacas tenemos que ser muy rigurosos con la compactación en el momento de realizar la bola ya que el encintado solo extraerá el aire que rodea su perímetro sin ejercer suficiente presión para evacuar las bolsas de aire que pudieran quedar en su interior.

Sellado hermético.

Proceso final encaminado a evitar contaminaciones exteriores, entrada de agua y de oxigeno. Llama la atención observar silos de tamaño importante, con un gasto elevado del proceso y donde se pone en riesgo su conservación por no realizar la protección adecuada o por el uso de plásticos de baja calidad que con el paso del tiempo no servirán de barrera entre el forraje y los agentes externos.

Minimizar las pérdidas.

El proceso eficiente de ensilado de forrajes supone minimizar las pérdidas durante todo el proceso, sin embargo hay un mínimo que no se pueden evitar como las generadas por los procesos de respiración del forraje desde que es cosechado hasta su ensilado y pérdidas debido a las fermentaciones necesarias para la producción de ácido láctico y disminución de pH. Lo preocupante es cuando las pérdidas son elevadas por manejos inadecuados de los distintos procesos de ensilado.

El deterioro de un ensilado tiene serias consecuencias negativas no sólo por las pérdidas productivas y económicas que representa, sino también por las serias implicaciones que puede tener tanto en la salud animal como humana.

Por lo tanto, la prevención del deterioro debe de ser una parte importante de todo proceso de ensilado.

INEVITABLES	
Respiración	1 –> 5%
Fermentación	2 –> 5%
Efluente	2 –> 10%
EVITABLES	
Fermentación secundaria	0 –> 10%
Deterioro aeróbico (almacenamiento)	1 –> 10%
Deterioro aeróbico (alimentación)	1 –> 10%
Total	7 –> 50%

Pérdidas durante el almacenamiento y alimentación de ensilaje.

Toxemia de gestación

La Toxemia de Gestación, es una enfermedad metabólica que pese haber disminuido considerablemente en las explotaciones de ovino, como consecuencia de un **manejo y alimentación adecuada** en la etapa de preparto, sigue siendo un problema a prevenir en un número considerable de explotaciones. Se trata de un trastorno metabólico caracterizado por **hipoglucemia**, nivel anormalmente reducido de azúcar en la sangre e **hipercetonemia**, nivel anormalmente aumentado de cuerpos cetónicos en la sangre, como consecuencia de un **BALANCE ENERGÉTICO NEGATIVO**. Aparece en las últimas 6 semanas de gestación cuando las necesidades nutritivas son elevadas y la capacidad de ingesta de alimentos se ve reducida principalmente por el incremento de volumen del útero.

BIOQUÍMICA DEL TRASTORNO METABÓLICO:

Ante la **hipoglucemia**, el animal trata de mantener niveles adecuados de glucosa en sangre para satisfacer las necesidades de sus tejidos vitales, neuronas y de los fetos.

↓

Se inicia la **gluconeogénesis hepática**, formación de glucosa en hígado a partir de propionato.

↓

Cuando el propionato se acaba el animal produce glucosa a partir de **sustancias de reserva**, de la **grasa** principalmente. Se produce **lipolisis**.

↓

Dos posibilidades:

1. Formación de glucosa, para lo que necesitamos oxalato.
2. Formación de **cuerpos cetónicos**, cuando no hay oxalato, **hipercetonemia**.

CAUSAS:

1. Escasez o ausencia de alimento al final de la gestación.
2. Escasez de precursores de glucosa en la dieta, como pueden ser los almidones de los cereales.
3. Estrés, porque aumenta las necesidades o disminuyen la capacidad de ingesta de alimentos, es decir, porque se agrava el balance energético negativo.
4. Animales muy delgados o muy gordos en la última fase de la gestación o con gestaciones múltiples.

Existe un progresivo y rápido desarrollo de los signos clínicos, siendo exitoso únicamente el tratamiento si detectamos precozmente la enfermedad. Tenemos que estar muy atentos a los primeros signos de torpeza del animal, es buen indicativo el movimiento de paja de la cama cuando obligamos a estos animales a levantarse.

TRATAMIENTO:

El mejor tratamiento de la toxemia de gestación es la prevención de la enfermedad, para lo cual se debe hacer un **adecuado manejo de la alimentación.**

Durante el preparto se deben suministrar alimentos energéticos, con alto contenido en almidones y de fácil digestión, como son los **cereales.** Las ovejas son rumiantes y por tanto debemos suministrar forrajes en su ración diaria, siendo la relación Forraje/Concentrado en esta fase del 50/50 estos **forrajes deben ser de buena calidad.**

Las necesidades de proteína en el preparto son menos elevadas que en otras fases productivas, aportando un mínimo del 12% de Proteína Bruta en la ración. Una parte importante de la proteína debe pasar sin modificaciones en el numen ya que debemos evitar trabajo extra al hígado, por lo cual la debemos aportar con soja, colza o materias primas similares y no a base de urea.

Es fundamental que los animales lleguen al preparto, con una **condición corporal adecuada**, pues en este momento poco se puede hacer para corregirla, hay que evitar animales excesivamente gordos o muy delgados alimentando a los animales de forma correcta en cada una de sus fases productivas.

Soluciones
PIONEER
El mejor servicio para la tecnología más avanzada
PIONEER
PREMIUM
TRATAMIENTO DE SEMILLAS
AQUAmax
DUPONT
PIONEER
Intensamente ecológico

La leche de cabra está de moda / Actualidad del caprino de leche

Durante más de una década la producción de leche de cabra ha sido uno de los motores de crecimiento más rentables de la ganadería española y salvo en 2010, año donde los bajos precios provocaron abandonos en la producción, en los años anteriores y en los actuales se han alcanzado unos precios en la venta de esta materia prima muy atractivos para los ganaderos.

En la actualidad la exportación permite conseguir unos precios más altos para los ganaderos. En este sentido comprobamos como los precios de la leche de cabra comercializada a través de Nutecal se han incrementado notablemente en 2012 superando incluso a los precios de la leche de Oveja.

La demanda de la leche de cabra utilizada para la transformación en queso o consumo humano UHT, con destino a países Europeos como Francia, Italia, Bélgica, Holanda o Portugal es una garantía de estabilidad y una oportunidad para la producción nacional, pero otros formatos de productos derivados de la leche de cabra como son la cuajada láctica, nata o leche en polvo destinados a países como Nueva Zelanda o Países Orientales han motivado un nuevo impulso a la demanda que en estos momentos ya está consiguiendo volver a situar la leche de Cabra en un lugar privilegiado.

LECHE DE CABRA: MUCHO MAS QUE UNA ALTERNATIVA.

Las inmensas posibilidades que ofrece el consumo de productos elaborados con la leche de Cabra como las distintas variedades de quesos, la leche UHT para consumo humano, leches infantiles etc, hacen que adquiera un valor añadido muy superior al resto de los productos lácteos y un futuro muy interesante.

Por otro lado los beneficios que reporta nutricionalmente las cualidades de la leche de cabra, más digestiva y suave que la leche de vaca debido a su bajo contenido en grasa y caseínas, hace que sea perfecta para quienes no digieran fácilmente la leche de vaca y no quieran renunciar al sabor de la leche.

La utilización de la leche de cabra se presenta como una alternativa muy saludable a la leche de Vaca en casos de intolerancia a las proteínas de dicha leche.

Por todo ello el futuro de la producción de la leche de Cabra es una realidad llena de oportunidades para el desarrollo de explotaciones en nuestro entorno con unas expectativas económicas favorables.

No seas el resultado de un pasado, sino la causa de un futuro

MICROEMPRESAS Y AUTÓNOMOS
NOS IMPORTA TU NEGOCIO
Sabemos que pones toda la ilusión en lo que haces, por eso, hemos eliminado las comisiones en muchos de nuestros servicios: mantenimiento y administración de tus cuentas, ingreso de cheques, transferencias...
empresas.bankia.es
Bankia
SIN COMISIONES
Promoción válida a partir del 23/01/2012 para autónomos, comerciantes, profesionales liberales y microempresas según se definen en las bases notariales que serán titulares de cuentas a la vista consideradas como No Consumidores. Consulte los requisitos y ventajas, así como las condiciones de inclusión y baja en la campaña, en las Bases de la promoción depositadas ante Notario y a disposición del cliente en las Oficinas de Bankia y en empresas.bankia.es

Leche: publicado el procedimiento para la concesión de la ayuda adicional de 31 millones de euros

En su última reunión de 2012, el Consejo de Ministros aprobó el Real Decreto que recoge el procedimiento para la concesión de una ayuda adicional de 31 millones de euros al sector lácteo (15,5 millones correspondientes a 2012 y otros 15,5 millones a 2013). La distribución de estos fondos entre los ganadores se realizará por medio de una nueva asignación de derechos de pago único de la reserva nacional. El importe unitario será de entre 4 y 5 euros por tonelada, dependiendo del tamaño de la explotación.

Podrán acceder a estos derechos los ganaderos que en el período de 2011/12 dispusieran de una cuota individual de más de 12.500 kilos y realizarán entregas o ventas directas por encima de esas cantidades. El importe por productor se fijará en función de su cantidad de referencia y oscilará entre los 4 y los 5 euros por tonelada, dependiendo del tamaño de la explotación. Sólo se concederá la ayuda para los primeros 405.000 kilos de cada explotación.

Los productores que presentaron su solicitud única de ayudas PAC para 2012 en el período establecido para ello y declararon hectáreas elegibles para el régimen de pago único no tendrán que presentar una nueva solicitud para acceder a estos derechos adicionales. La asignación de los derechos se realizará sobre las hectáreas ya declaradas. Sin embargo, los ganaderos que no presentaron solicitud única, o que la presentaron pero no declararon hectáreas elegibles para el régimen de pago único, sí tienen que presentar una solicitud para acceder a esta asignación antes del 31 de enero próximo.

El Ministerio de Agricultura ha precisado que, a los efectos del pago correspondiente a estos derechos en el año 2012, es necesario que las hectáreas elegibles y declaradas en a solicitud única se encuentren a disposición del productor a fecha de 31 de enero de 2013. Asimismo, ha señalado que, una vez finalizado el proceso de asignación, las Comunidades Autónomas procederán al pago de estas ayudas a partir de esa misma fecha.

El Real Decreto que recoge este procedimiento se publicó en el Boletín Oficial del Estado del pasado 29 de diciembre.

Leche Cerrato incrementa sus ventas un 30%

A finales de 2010 Agropal lanzó al mercado Leche CERRATO, producida por sus socios y envasada en bricks de un litro (entera, semidesnatada y desnatada) ofreciendo al consumidor todo el sabor y la calidad de la leche de siempre.

Dos años más tarde, a finales de 2012, las ventas de Leche CERRATO han aumentado en un 30% gracias al esfuerzo de todos, un incremento más que significativo que respalda nuestra apuesta por un producto de esta “Tierra de Sabor” y por la actividad de las zonas rurales.

Uno de los mayores problemas que podría tener el futuro de nuestra ganadería es que no tuvieramos una industria propia para transformar nuestros productos y hacerlos llegar a los consumidores como alimentos elaborados. Leche CERRATO es uno de los productos en los que Agropal transforma la leche de nuestros socios, un total de 30.000.000 de litros en 2012 y que prevemos aumentar, llegando a los **40.000.000 de litros a finales de 2013.**

Es un orgullo para nosotros saber que estamos haciendo algo importante para el futuro de nuestros socios y de la ganadería de nuestra tierra, pero es cierto que esto sólo es posible con el apoyo que socios y clientes nos dan cada día.

Acércate a tu establecimiento más cercano y pide Leche Cerrato, de esta manera colaboras con nuestro objetivo común: apoyar el futuro de la ganadería de esta tierra y consumir un producto de muy buena calidad.

Maíz
Atlas,
Ciclo 450
Sanidad y producción
Ordino,
Ciclo 400
Producción con secado rápido
Manacor,
Ciclo 300
El 300 de Fitó con gran producción de grano y de silo
fitó

Quesos Cerrato en París

Entre el 21 y el 25 de Octubre, Quesos CERRATO estuvo presente en la feria Sial que se celebró en París y que en esta ocasión, cumplía su vigésimo quinta edición. Es una feria sectorial de alimentación y bebidas, que se celebra cada dos años y está dirigida a un público exclusivamente profesional.

Sial se trata de una cita obligada para las empresas del sector de la alimentación porque además de contribuir a crear una imagen de marca con proyección mundial, resulta fundamental para actualizar relaciones con clientes ya en cartera, al mismo tiempo que se contacta con otros nuevos.

En esta edición, ha habido más de 100 países representados, 5.900 expositores distribuidos en 8 pabellones y 19 sectores agroalimentarios, con una afluencia total de visitantes durante los cinco días de feria superior a las 150.000 personas (un 10% más que la edición anterior en el 2010).

En cuanto a la participación española, 360 expositores de diferentes comunidades estuvieron presentes en la cita parisina. Quesos CERRATO, participó en el pabellón español del Icex (Instituto Español de Comercio Exterior) dentro de la sección de lácteos junto con otras empresas de gran prestigio del sector quesero y lácteo.

En esta Feria Internacional, Quesos CERRATO ha presentado su gama completa de productos junto a sus nuevos quesos: queso en Aceite de oliva y quesos con sabores (romero, finas hierbas, al vino y pimentón) con el objetivo de abrirnos nuevas puertas al mercado internacional y diferenciarnos respecto a la competencia.

Quesos Cerrato incrementa sus exportaciones en un 85%

El año 2012 nos ha traído muchas alegrías a Quesos CERRATO:

- Primavera 2012: Sacamos nuevos productos al mercado, **queso en Aceite de Oliva y Queso con Sabores** (al vino, pimentón, romero y finas hierbas). Se venden en Letonia, Italia y Venezuela.
- Agosto-Septiembre: Empezamos a trabajar con **nuevos clientes** en el Reino Unido, Angola y Holanda.
- Octubre: Presentación y gran aceptación de los quesos "con Sabores" en la **Feria Sial (Francia).**
- Noviembre: Reconocimiento de nuestros productos en el Concurso más importante del mundo, **World Cheese Awards:** 2 oros (Pastora y Cabra) y 1 bronce (Prestigio Gourmet).
- Diciembre: sacamos nuestro primer pedido Suiza, país quesero por excelencia.
- **Incremento de exportaciones en un 85%.**
- Estrenamos nuestra nueva página web **www.quesoscerrato.com**
- CERRATO en redes sociales: **Facebook, Twitter y Google +**

Quesos Cerrato obtiene tres medallas en el certamen internacional World Cheese Awards

– Los quesos de Agropal Grupo Alimentario se han alzado con dos Oros y un Bronce.

– El certamen, celebrado en Reino Unido, ha reunido más de 2.700 referencias queseras de 30 países.

La quesería de Baltanás ha logrado dos medallas de oro y una de bronce con sus Quesos Cerrato, en el prestigioso certamen internacional World Cheese Awards 2012, celebrado en Birmingham (Reino Unido), el pasado 29 de noviembre.

Una competición que ha reunido a productores, compradores, minoristas, catadores y expertos en queso de todo el mundo, en torno a más de 2.700 referencias queseras de 30 países.

"Se trata del concurso anual de quesos más importante del mundo y uno de los más prestigiosos".

En esta edición se han presentado 2.700 referencias de quesos frescos, semicurados, curados, ahumados, puros de oveja, de vaca o de cabra, y toda una gran variedad de quesos de diferentes denominaciones de origen de todo el mundo, elaborados por todo tipo de productores, desde artesanos hasta grandes empresas.

Y entre todas se ha destacado el saber hacer de los Quesos Cerrato, elaborados en Baltanás. "Todo un orgullo para nosotros, la mayor cooperativa quesera de España".

Los galardones han sido para:

- **Cerrato Cabra** 100% semi-curado, elaborado co la leche de nuestros socios de Nutecal que ha obtenido una medalla de Oro, por segundo año consecutivo en este certamen;
- **Cerrato Pastora** de leche de oveja y vaca, que se ha alzado con otro Oro, y
- **Prestigio Gourmet** 100% de leche de oveja curado, que ha logrado un Bronce.

"Estos galardones son un aval más de la calidad de Quesos Cerrato", y sobre todo, "un reconocimiento al trabajo bien hecho y al afán de superación de esta quesería que busca ofrecer al consumidor lo mejor del mercado".

La confianza es naranja

Semillas KWS, Alta Tecnología en Semillas de Remolacha

- **LUDWINA KWS:** Nº 1 en AIMCRA 2012, 3 años de ensayo, especial Rizomanía
- **ISABELLA KWS:** Nº 1 en infecciones bajas de Rhizoctonia, también terrenos sanos
- **AMALIA KWS:** Nº 1 en Polarización, especial Nematodos, también terrenos sanos
- **SAMUELA KWS:** Nº 1 en AIMCRA 2013, 2 años de ensayo

KWS

Sembrando el futuro
desde 1856

Jesús Calvo. Agricultor de Astudillo y Consejero de AGROPAL

“Los agricultores tenemos que ser competitivos, y solos no podemos hacer nada”

A sus 60 años, Jesús Calvo, que ha trabajado la tierra junto a su hermano Carlos, tiene muy claro que hay que adaptarse a los nuevos tiempos. Desde que empezó en esto de la agricultura, cuando solo tenía siete años y ya echaba una mano a su padre al salir del colegio, la cosa ha cambiado mucho. “Nos ha tocado arar con mulas, hemos visto cosechadoras arrastradas por un tractor y ahora la maquinaria es tan moderna…”, señala. “Hemos vivido tiempo muy duros, en los que no había ni domingos ni nada”, recuerda. Y a pesar de todo, siempre le ha gustado mucho este trabajo que obliga a ir caminando con los tiempos.

Desde hace cinco años, Jesús, que siempre ha sido socio de Agropal, como lo fue su padre, es consejero de la cooperativa. Un puesto de responsabilidad desde el que observa con una mezcla de orgullo y “mucho respeto” todos los cambios que se están produciendo en el grupo. “El que no se arriesga se queda en el camino y por eso hay que tomar decisiones difíciles que se piensan y se sopesan mucho en el consejo”, afirma.

El dice que tiene un carácter bastante pesimista, por eso “las decisiones siempre me dan miedo” pero “a la vista está, que todo lo que se ha ido haciendo en Agropal en los últimos años ha sido un acierto y que no queda otra que pelear por el futuro”, asegura. Aunque ahora con su hermano a punto de jubilarse y una artrosis que le deja doblado, Jesús tenga la cabeza más puesta en la jubilación que en otra cosa. “Son más de 40 años trabajando y ya nos merecemos un descanso, creo yo, nos ha tocado mucho”, señala.

Se confiesa “pesimista y un poco miedoso”. “Pesimista y quejita, nunca está conforme”, agrega Araceli, su mujer. “Es verdad que los agricultores somos muy llorones, pero es que por mucha experiencia que tengas, nunca sabes si lo estás haciendo bien”, apunta. “Si has sembrado pronto o tarde, si tenías que haber puesto este cultivo o este otro…,¡vamos que no somos adivinos, ya nos gustaría!”, bromea “Procuramos hacer las cosas lo mejor posible, pero al final siempre dependemos de lo mismo, del tiempo y de los políticos, ¿o no?”.

Pero para Jesús lo peor de todo, en esta profesión, es la falta de capacidad de decisión. “Nos ponen los precios de lo que vendemos y de lo que compramos”. “Cuando sembramos y tiramos mineral no sabemos lo que vamos a ganar”, agrega. Por eso ante todo se confiesa como un cooperativista convencido. “Los agricultores no podemos funcionar de otra forma. Las cooperativas nos garantizan el precio, el cobro y los servicios”, asegura. Es mas, “lo ideal sería que hubiera muy pocas y muy grandes para ser capaces de poner los precios y frenar los pies a las multinacionales”, señala.

“Los agricultores tenemos que ser competitivos y mover el mercado y solos no podemos hacer nada, así que está claro”, afirma.

Además considera que hay que trabajar para que haya un equilibrio de precios. Él lo tiene muy claro porque también ha sido ganadero: “en este sector todo es una cadena y si deja de haber vacas que se coman el pienso, nos arrastraran también a nosotros”.

Son cosas que la experiencia de los años le ha ido dejando muy claras. Como también, que en la agricultura hay que ser muy previsor y “guardar el año bueno para cuando venga el año malo, como las hormigas”.

Por cierto que lo de ser pesimista no es porque la vida le haya ido mal, que va. Con su trabajo ha sacado adelante a su familia, su hija está en Bélgica con una Erasmus y su hijo trabaja en Madrid. A ninguno de los dos le tira esto del campo, “así que cuando me jubile tendré que vender la maquinaria y arrendar las tierras”, reconoce Jesús con cierto pesar. Aunque nunca se sabe lo que deparará el futuro…pero eso ya es otra historia, porque lo que a él le toca ahora, es vivir tranquilo y disfrutar de la vida en Astudillo, que trabajar, ya ha trabajado lo suyo.

TRADECORP ESPAÑA

euolución
protección&nutrición
Una combinación perfecta

Luis Segovia. Presidente de AGRODUERO

“Hay que buscar fórmulas para que el agricultor pueda vivir de su trabajo honradamente”

Luis Segovia es presidente de Agroduero desde hace diez años. Desde el 1 de julio, esta cooperativa zamorana, que tiene sus oficinas en Zamora y cuenta con almacenes en Fuentesauco, Toro y Corrales del Vino, se ha unido a Agropal Grupo Alimentario para defender los intereses de sus 725 socios y garantizar el futuro de agricultores y ganaderos.

P.- Háblenos de AGRODUERO

AGRODUERO es una cooperativa de agricultores y ganaderos formada por 725 socios de más de medio centenar de pueblos zamoranos. Surgió a partir de una cooperativa hortofrutícola de Toro que se fusionó con otra de Corrales del Vino. Eso fue en los años 80 y ya vieron entonces que no se podía ser pequeño y que en la unión estaba la fuerza. Así nació AGRODUERO en 1987 como una Sociedad Cooperativa Limitada. Una cooperativa de agricultores y ganaderos de ovino y vacuno, que presta todo tipo de servicios, desde la comercialización de cereales, almacenaje, compra y venta de productos, molino, y servicios da asesoramiento a los socios.

P.- Recientemente AGRODUERO se ha unido a AGROPAL GRUPO ALIMENTARIO. ¿Por qué?

Porque dadas las circunstancias que atraviesa la agricultura la mejor forma de crecer es hacer las cooperativas más grandes para competir y dar una seguridad de cobro a los socios y un mejor precio. En esta zona hay una competencia muy fuerte con los almacenistas de cereal, los industriales particulares nos están comiendo la partida. Así que la solución es asociarse en cooperativas más grandes para tener un ámbito de acción más grande y ofrecer más servicios. Además si manejamos todos los imputs tendremos mejores precios. Y los precios son fundamentales, para todos, y para los ganaderos especialmente.

P.- Y, ¿por qué AGROPAL?

Hemos llegado a un acuerdo que nos beneficia a todos. Nuestra zona cada vez está más envejecida y nuestros socios son muy mayores. Buscamos en AGROPAL un mejor funcionamiento para dar un mejor servicio, más seguridad y mejores precios a nuestros socios. AGROPAL es una de las dos cooperativas más grandes de Castilla y León, tiene una buena posición, eso lo sabemos y para nosotros es un respaldo. Pero además sabemos que tiene muy en cuenta a sus socios y eso nos gusta mucho.

P.-¿Qué objetivos debe tener una cooperativa?

El principal siempre es buscar el beneficio de los socios. Dar el mejor servicio y el mayor beneficio para el socio. Que un socio vaya a la cooperativa y entienda que está en su casa, que no está en el almacén o la tienda de otro. Que sepa que está en su cooperativa, que tiene parte en esa cooperativa y forma parte de ella. Las cooperativas son de los socios pero deben funcionar como si fueran empresas.

P.- ¿Por qué cree que deben funcionar como empresas?

Para evitar el problema que han tenido muchas cooperativas, que se han descapitalizado. Los socios deben entender que la cooperativa tiene que tener un dinero para los gastos de funcionamiento. Si estamos sacando continuamente y no estamos metiendo vamos cuesta abajo.

P.- ¿Confían los agricultores y ganaderos en las cooperativas?

Los agricultores y ganaderos ven constantemente como un almacenista paga al contado y las cooperativas tardan un tiempo porque funcionan con otro sistema. Además las cooperativas no comercializan sin IVA y hay gente a la que le interesa que le paguen sin IVA, algo que a mi me parece una insensatez. Los almacenistas juegan a un doble juego, viendo nuestras cartas, y los cooperativistas siempre pensamos que los otros lo hacen todo mejor, sin pararnos a pensar en las ventajas que tienen las cooperativas.

P.- Háblenos de esas ventajas

Las bazas de una cooperativa son la trasparencia en

todos sus servicios y la seguridad en el cobro. Todos los productos que ofrece la cooperativa a sus socios están garantizados, hay mucha trasparencia en todos los productos que se venden. Por ejemplo en el caso del gasoil hay muchas clases y muchos precios. Pero en una cooperativa solo se sirve el mejor, porque la maquinaria es muy cara y no se puede engañar con gasoil malo o adulterado. Además las cooperativas siempre buscan un sistema de precios, tanto para los productos que entrega el socio como para los que compra, muy beneficioso.

P.- Desde su punto de vista ¿cuales son los grandes problemas del campo?

Los precios y el envejecimiento, no hay relevo. En nuestro caso, los socios de AGRODUERO cada vez son mas mayores y muchos ya no trabajan. Pero el gran problema, sin duda son los precios. Al final todos los problemas se reducen en uno, los precios. Y ahí es donde entran en juego las cooperativas, con un papel fundamental. Las cooperativas tienen que buscar esas formulas para que los productos lleguen del productor al consumidor a un precio razonable y que el trabajo del productor haya sido rentable. Es difícil pero está claro que el sistema actual no funciona. Las grandes distribuidoras nos están arruinando y elevando los precios de nuestros productos quedándose con los márgenes. AGROPAL con su fábrica de quesos y la leche envasada es un ejemplo de lo que estoy diciendo. Hoy compite con sus quesos y recoge la leche a sus ganaderos. La solución es que la agricultura y la ganadería sean viables. Y si las cooperativas desaparecen los almacenistas nos van a comer vivos a los agricultores porque nadie nos va a defender. Además cuanto más grande sea una cooperativa mejor. En Francia hay cuatro cooperativas que manejan el mercado y ponen los precios.

P.- Es evidente que es usted un gran defensor del sistema cooperativo

Sin duda. Las cooperativas son muy importantes. Si no existieran habría que inventarlas, aunque no estaría mal imaginar un escenario sin cooperativas para que valorásemos más lo que tenemos.

P.- ¿Cómo ve el futuro de la agricultura?

La gente en el mundo tiene que comer y nosotros producimos alimentos así que por muy mal que vaya este sector, siempre iremos adelante. El día que deje de funcionar la agricultura vamos a saber lo que cuestan de verdad las patatas y los pimientos. El futuro de la agricultura está claro pero hay que buscar formulas para que el trabajo de los agricultores y ganaderos sea rentable. Hay que buscar fórmulas para que el agricultor pueda vivir de su trabajo honradamente y que el consumidor pueda comprar productos a precios razonables.

P.- ¿Si está tan claro, qué falta?

Hace falta un cambio de mentalidad. Los agricultores somos muy independentistas para todo. Tendríamos que unirnos y buscar la forma de comercializar nuestros productos apoyando a las cooperativas para sacar el mejor resultado.

Retira tu semilla de girasol en Agropal

Jesús Rodrigo Gil García. Agricultor de Dueñas

“Ser agricultor es mucho más que coger la azada”

Eldanense desde que nació, botijero de toda la vida y agricultor desde los 17 años, Jesús Rodrigo Gil lo tiene claro, para vivir del campo hay que trabajar duro y si al esfuerzo se suman ganas, la cosecha está servida.

Ahora siembra cereal y alfalfa y compagina el trabajo de la tierra con otro bien distinto, en el sector de la hostelería. Un bar, herencia del abuelo Jesús, por entonces con baile y cine, aunque hoy solo haya baile en días señalados, y el conocido cine Gil cerrara sus puertas ya hace años.

El caso es que ahora Jesús Rodrigo gestiona el bar que regentó su abuelo Jesús y las tierras que cultivó su padre Rodrigo, el verdadero agricultor de la familia y el que le enseñó todo lo que hay que saber para sacarle provecho al campo.

Que el saber no ocupa lugar lo tiene claro, por eso se ha empeñado en que sus hijos estudien una carrera, pero que la vida enseña más y que él es “un aprendiz de la vida” es más que evidente. Reconoce que su vida es la agricultura. Y eso que “siempre ha sido el peor negocio de todos”, porque, está claro “no hay nadie que se levante un día y diga que va a hacerse agricultor”.

De hecho para crear un solo puesto de trabajo en este sector hace falta un capital inicial de 50 millones de las antiguas pesetas, entre tierra y maquinaria, y eso como poco, para malvivir, afirma. Por eso para dedicarse a este oficio, hay que tenerlo claro, hay que trabajar mucho, “jorobarse un poco” y esforzarse para conseguir lo que se quiere, que todo cuesta un esfuerzo. Vamos, que en este oficio, como en muchos otros, “hay que trabajar para vivir”, insiste este hombre, que hace 1.200 horas en el tractor cada año. Y muchas mas en la oficina, y cortando tubos, quitando piedras y limpiando maquinaria, y sigue sumando, “porque la gente se piensa que el agricultor tiene que estar siempre con la azada, y no es así, ser agricultor es mucho más que eso”.

Entre los inconvenientes, la dificultad para hacerse con más terreno porque “durante años comprar tierras en un pueblo ha sido una inversión para gente de fuera del sector y eso ha encarecido la tierra”, afirma.

Y por otro lado está la Política europea que no deja de dar varapalos. “Lo que se está negociando en Europa beneficiará al latifundista, al especulador de la PAC, nuestro mayor enemigo”, se lamenta mientras cuestiona el hecho de que no se vaya a primar la producción como debería ser. Porque “la agricultura es la base de sustento de la población”, reflexiona.

Y no nos vamos a olvidar de los precios. “Se ha disparado todo”. “Antes si venía un año bueno podías pensar en comprar un tractor”, afirma, mientras que ahora eso es impensable.

Entre las ventajas, lo de siempre, la libertad, la independencia y el placer de respirar aire puro y tomar decisiones propias, correctas o equivocadas. Porque “yo me voy a jubilar en esto”, subraya Gil, y tiene claro, que su hijo, si decidiera apostar por el mismo oficio, también podría jubilarse en la agricultura.

Eso sí, “los jóvenes tienen que aportar algo nuevo a las explotaciones. No basta con llegar y acomodarse, hay que pensar y buscar nuevas fórmulas”, apunta. Si lo sabrá él, que lleva casi 40 años en el oficio que aprendió de su padre y que le ha enseñado a su hijo, por si las moscas. “Nosotros hicimos Agropal, cuando era muy duro ser de Agropal, así que ahora les toca a ellos, a los jóvenes”, añade mientras recuerda aquellos tiempos difíciles en los que la cooperativa luchó por convertirse en lo que es hoy. “Una gran empresa de la que estamos orgullosos y satisfechos todos los que hemos contribuido a conseguir este reto”, señala. Porque Jesús Rodrigo Gil, igual que su padre, siempre ha sido socio de Agropal. Es más “he formado parte del Consejo Rector más de 20 años y ahora que no estoy, sigo los pasos de Agropal muy de cerca”, bromea. Porque en su opinión, las cooperativas, como los agricultores y ganaderos, deben mirar siempre hacia delante y caminar despacio pero sin pararse, tropezando y levantándose cuantas veces sea necesario. Porque el que siembra, generalmente recoge, y de los errores, siempre se aprende.

Se alcanza el éxito convirtiendo cada paso en una meta, y cada meta en un paso.

Visita nuestras instalaciones

por ejemplo a la deshidratadora y granuladora de Villoldo y la planta de abonos de Amusco. Finalmente terminamos la visita en el supermercado Cereaduey, intercambiando opiniones, conociéndonos y poniendo punto y final a una jornada muy interesante.

Para que todos los socios podáis ver y juzgar por vosotros mismos lo que está haciendo la cooperativa, te invitamos a pasar un día con nosotros visitando las diferentes instalaciones de la cooperativa en las que se han hecho mejoras recientemente, probando nuestros productos en el restaurante de la cooperativa y en definitiva pasando un día diferente que esperamos sea de tu agrado.

Son muchos los socios que ya han visitado Agropal, por ejemplo los socios de Medina del Campo, de Zamora y Benavente.

La última visita que hemos recibido de la de los socios de Nutecal (Benavente) visitaron nuestras instalaciones el pasado 3 de Enero,

¡¡VISITA NUESTRAS INSTALACIONES!!
Apúntate en tu almacén y a medida que vayamos juntando grupos de 50 personas, realizaremos la visita.

Lechazos Cereaduey

A continuación relacionamos la localidad y el número de lechazos procedentes de la misma que ha comercializado el supermercado Cereaduey en las pasadas Navidades:

Nº GUIA	LOCALIDAD	Nº LECHAZOS
083409920000110820	Celadilla del Río	5
083409920000121013	Pino del Río	27
082409920000182263	Villadiego de Cea	16
082409920000130309	Valle de las Casas	18
082409920000132507	Sahelices de Cea	50
083409920000109989	Berzosa de los Hidalgos	23
083409920000122084	San Martin del Obispo	20
083409920000122085	San Martin del Obispo	28
082409920000130310	Valle de las Casas	23
082409920000171394	Acebes del Páramo	42
082409920000171229	Zotes del Páramo	38
082409920000182101	Joara	20
	TOTAL	**310**

Se subasta 1 máquina abonadora, sistema de cinta, marca RIMASA

1- TORQUEMADA

P-49772VE. CAPACIDAD: 7.000 kg PRECIO DE SALIDA: 1.600 € (sin IVA)

Los socios interesados pueden pasar a ver la máquina cuando deseen, se entregarán las ofertas en sobre cerrado incluyendo: Nombre y apellidos, teléfono, máquina, y precio ofertado (sin IVA)

FECHA LÍMITE: 31 DE marzo 2012. Pueden entregar la oferta en cualquier centro de la Cooperativa.

PARA MÁS INFORMACIÓN: JESÚS RUIZ (678.704.475) departamento de cultivos.

La Cámara de Comercio entrega a Cereaduey el Premio Nueva Empresa

Cereaduey, el Súper de Agropal, no ha podido cerrar el año 2012 con mejores noticias. El pasado 13 de diciembre, Lucas Ferreras, en nombre de Agropal, recogió el Premio Nueva Empresa con el que la Cámara de Comercio de Palencia ha reconocido la trayectoria de nuestro supermercado.

Un broche de lujo para un año espectacular en el que Cereaduey ha incrementado considerablemente sus ventas, se ha posicionado como el supermercado preferido por los palentinos, ha abierto unas nuevas instalaciones en Pintor Oliva y ha sido reconocido un año más por la OCU como el supermercado más barato y con mejor relación calidad precio de la capital.

El acto, celebrado en la Cámara de Comercio de Palencia, contó con la asistencia de numerosos representantes políticos y empresariales que arroparon con su presencia a las siete empresas premiadas.

Lucas Ferreras recibió el premio de manos del presidente de la patronal, Antonio Primo. “Todo un orgullo para nosotros porque al reconocimiento que recibimos cada día de los consumidores, se suma ahora el de los empresarios”, afirmó el presidente de Agropal, que ya recibió la Medalla de Oro de la Cámara de Comercio en 2009.

“Todos estos reconocimientos nos dan aliento para seguir trabajando por lo que realmente nos importa, el empleo, la trasparencia y la calidad, la apuesta por los productosde Castilla y León y el desarrollo de las industrias elaboradoras de alimentos”, agregó.

Desde Cereaduey y Agropal Grupo Alimentario tenemos que agradecer a todos los empleados su profesionalidad y dedicación y a socios y clientes su confianza en nuestro proyecto. Un proyecto que apuesta por nuestros productos y productores y con ellos por el mantenimiento de la actividad agrícola y ganadera en Castilla y León.

Una vez más, desde las páginas de este boletín agradecemos vuestra confianza y compartimos este premio con todos vosotros.

Cereaduey ha recogido 2.500 kilos de alimentos para el Banco de Alimentos de Palencia

La campaña de recogida de alimentos promovida por el supermercado Cereaduey y el Banco de Alimentos de Palencia, concluyó con el objetivo cumplido. En menos de una semana se recogieron más de dos toneladas de alimentos, 2.500 kilos de comida, sobre todo leche, legumbres, azúcar y aceite, que se entregaron al Banco de Alimentos de Palencia para que los repartiera entre las familias más necesitadas.

La campaña se desarrolló entre el 18 y el 21 de diciembre con el objetivo de conseguir dos toneladas de alimentos para que un grupo de familias desfavorecidas pudieran festejar la Navidad con un plato lleno de comida.

Hay que reconocer el papel fundamental de los socios y clientes de Cereaduey, el Súper de Agropal, ya que con su generosidad han permitido a muchas familias poner sobre su mesa las legumbres y la leche Cerrato entre otros muchos alimentos. Gracias por vuestra colaboración!!

WORLD CHEESE AWARDS 2012
GOLD
Cerrato Pastora
GOLD
Cerrato Goat Cheese
BRONZE
Prestigio Gourmet
QUESO SEMICURADO
Cerrato
2012
WORLD CHEESE
AWARDS
GOLD
2012
WORLD CHEESE
AWARDS
BRONZE
Cerrato
QUESOS CERRATO, Soc. Coop.
AGROPAL
GRUPO ALIMENTARIO
Avda. Pedro Cabezudo, s/n | 34240 Baltanás (Palencia) Spain
Tel.: +34 979 79 00 80 | export@quesoscerrato.com
www.quesoscerrato.com

Asesoramiento en Agropal

Como ya sabes, en Agropal tienes la posibilidad de recibir el servicio que necesitas para cumplir con tus obligaciones fiscales.

A continuación te informamos de algunos de los aspectos fiscales que debes tener en cuenta:

Documentación para la Declaración de la renta del año 2012

Una vez terminado el año 2012, cada socio debe tener todos los documentos de ingresos y gastos de su explotación referidos al 2012 para elaborar su libro de Ingresos y Gastos de cara al Impuesto de la Renta.

Si vas a hacer la declaración con nosotros, para poder preparar dicha documentación nos debes facilitar la siguiente información:

- ✓ Justificantes de ventas (cereales, remolacha, alfalfa y otros ingresos varios)
- ✓ Justificante de todos los ingresos de la Junta de Castilla y León
- ✓ Factura de compra en el caso de que hayas comprado durante el año 2012 aperos agrícolas, tractor o cualquier otro tipo de maquinaria.
- ✓ Póliza de seguros (cereal, remolacha…) suscritos en el año 2012

Venta de maquinaria

Los contribuyentes incluidos en el régimen especial de la agricultura están obligados a declarar antes del 28 de Febrero de 2012, en el modelo 347, las ventas realizadas con facturas correspondientes a venta de maquinaria por importe superior a 3.005 euros.

En Agropal contamos con un grupo de profesionales que te pueden asesorar fiscalmente, ayudarte a cumplimentar los modelos fiscales, elaborar tu declaración de la renta…etc..

SI QUIERES INFORMARTE PONTE EN CONTACTO CON NOSOTROS EN EL TELÉFONO 979 16 51 16

TELÉFONO GRATUITO 900 103 166

Con el fin de agilizar y ser más eficientes en el reparto de pienso y materias primas a vuestras explotaciones os recordamos el **TELÉFONO GRATUITO 900 103 166,** que será atendido directamente en la Fábrica de Mezclas de Astudillo.

Con esto pretendemos que los veterinarios empleen todo su tiempo en asesoraros en vuestras explotaciones, en nutrición, reproducción, etc.

SECCIONES	
Pedidos Gasóleo	979 165 724
Pedidos Fertilizantes	979 165 731
y Semillas	639 484 343
Fitosanitarios	979 165 726 606 407 689
Recambios	979 165 727
Seguros	979 165 728
Contabilidad y Fiscalidad	979 165 729
Liquidaciones	979 165 116
Cereales y Forrajes	979 165 730
Ganadería	979 166 087
Pedidos ganadería Tfno. gratuito 24 horas	900 103 166
Cereaduey	979 165 727
Quesos Cerrato	979 790 080
Carne de Cervera	979 870 262
Transportes	979 165 730

NUTECAL	
ZAMORA	
Quiruelas de Vidriales	980646376
Santa María de la Vega	980651580
Micereces de Tera	980658650
Santovenia del Esla	980563042
Benavente	980632831
LEON	
Toral de los Guzmanes	987760525
Valcabado del Páramo	987666008
Villaquejida	987774690
SALAMANCA	
Lumbrales	923 521 178
VALLADOLID	
Villabrágima	983 714 571

ALMACENES EN	
PALENCIA	
Aguilar de Campoo	979 122 839
Amusco	979 802 121
Astudillo	979 822 903
Baltanás	979 790 081
Castromocho	979 835 783
Cevico de la Torre	979 783 297
Dueñas	979 780 587
Herrera de Pisuerga	979 130 585
Osorno	979 817 000
Palenzuela	979 182 020
Paredes de Nava	979 830 245
Saldaña	979 891 353
Torquemada	979 800 075
Villoldo	979 185 116
VALLADOLID	
Becilla de Valderaduey (Coval)	983 746 064
Mayorga de Campos (Cococea)	983 751 224
Medina del Campo (Coacome)	983 802 799
San Pedro de Latarce (Latarce)	983 723 057
ZAMORA	
Corrales (Agroduero)	980 560 283
Fuentesauco (Agroduero)	980 600 288
Toro (Agroduero)	980 690 641

AGROPECUARIA PALENTINA, S.C. - C/. Francia, P-52 - Tfno. 979 16 51 16 - Fax 979 16 57 33 - **34004 PALENCIA**
diseloalpresidente@agropalsc.com